



**PUR 2024**  
Professional User Rating

 **techconsult**  
TECHNOLOGY MARKET ANALYSTS

EIN UNTERNEHMEN DER  
 **heise group**

Security Solutions

# VENDOR INSIGHTS

## Backup & Recovery

**SEP**  
The Data Protection Company

- 1 **Unternehmenssteckbrief**
- 2 **Gesamtpositionierung**
- 3 **Company Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 4 **Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 5 **Analystenstatement**
- 6 **Technology Research Hub**
- 7 **Kontakt techconsult**
- 8 **Kontakt SEP**

# VENDOR INSIGHTS



## Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Software befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen bereichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

## Kurzbeschreibung: SEP

SEP bietet Backup Software-Lösungen „Made in Germany“ ohne Backdoors für die gesamte IT für on-premise und Cloud. Alle relevanten virtuellen Umgebungen, Betriebssysteme, Datenbanken und Anwendungen bis hin zu SAP werden gesichert. SEP bietet ebenfalls Lösungen für Cloud Applikationen (Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce, Google Workspace) sowie für Backup-as-a-Service Provider. Die SEP sesam Backup-Lösung ist ideal zur Konsolidierung komplexer Umgebungen sowie die Umsetzung der DSGVO-, NIS-2- und weiteren Compliance-Anforderungen.

## Steckbrief: SEP

- Marktschwerpunkt: Backup and Recovery
- Anzahl Beschäftigte: 50
- Hauptsitz: Holzkirchen
- Weitere Standorte: Boulder (USA)
- Zielmärkte: DACH, Europa, USA
- Besonderheiten: Entwicklung und Support sind in Deutschland, Backup/Recovery Lösungen unter Berücksichtigung von Compliance Anforderungen, ohne eingebaute Backdoors, mit Immutable Lösungen zum Schutz der Backupdaten selbst und Abdeckung der gesamten IT-Landschaft auch in heterogenen Umgebungen.

### *Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten*

*Die vorliegenden Vendor Insights basieren auf den Ergebnissen der durchgeführten Anwenderbefragung „PUR – Security Solutions“ im Lösungsbereich „Backup & Recovery“. Im Rahmen der Befragung wurden über 3.500 Anwendungsexpertinnen und -experten zu acht Lösungsbereichen für Security Solutions befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Company Rating (Anbieterbewertung) und Technology/Solution Rating (Lösungsbewertung) mit ca. 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe der relevanten Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Bewertungen der Nutzer und mit einer ausreichend hohen Interviewanzahl in den „PUR-Diamanten“ aufgenommen und dargestellt. Die zusammengefassten Ergebnisse richten sich vornehmlich an Anwender, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die Produkte des Anbieters einsetzen oder nutzen wollen. Die Beauftragung der Vendor Insights durch den Anbieter erfolgte nach Abschluss der Studie. Der Anbieter hat daran insofern mitgewirkt, dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.*

# Vendor Insights: SEP

## Gesamtpositionierung

SEP hat im diesjährigen Professional User Rating – Security Solutions (PUR S) im Lösungsbereich „Backup & Recovery“ die Auszeichnung als Champion ergattern können. Die Anwenderinnen und Anwender ihrer Lösung betonten diverse Besonderheiten von SEP, die im Verlauf dieser Vendor Insights beleuchtet werden.

Die dargestellten Gesamtergebnisse ergeben sich durch die Zusammenführung der zahlreichen Einzelbewertungen in den beiden Dimensionen „Company Rating“ und „Solution Rating“, in denen jeweils der Anbieter und die Lösung bewertet wurden. Durch die Evaluierung dieser für die Kundschaft besonders relevanten Aspekte wird eine ganzheitliche Ergebnisdarstellung ermöglicht.

Im Bereich „Backup & Recovery“ konnten sich 23 marktrelevante Anbieter eine Position im Ergebnisdiamanten sichern. Aufgrund der hervorragenden Bewertungen der Anwendungsexpertinnen und -experten, sowohl auf Lösungsebene als auch auf Unternehmensebene, setzt sich SEP deutlich vom Durchschnitt ab und nimmt einen der Spitzenplätze im Diamanten ein



## SOLUTION RATING

- **Allgemeine Basisfunktionen (zutreffend für alle Lösungsbereiche)**  
(u. a. Schnittstellen, Skalierbarkeit, Compliance, Bedienfreundlichkeit, Individualisierbarkeit, Zuverlässigkeit und Stabilität, Zugang auf mobilen Endgeräten und Desktop)
- **Lösungsspezifische Funktionen**  
Verfügbarkeit und Qualität lösungsspezifischer Features der einzelnen Lösungsbereiche
- **Lösungsnutzen**  
Bewertung der Erfüllung beabsichtigter Zwecke
- **Produktloyalität und Kaufempfehlung**  
Evaluierung der zukünftigen Markentreue
- **Zufriedenheit mit der Lösung**

## COMPANY RATING

- **Innovation**
- **Gesamtproduktportfolio**  
Variabilität und Ganzheitlichkeit des Softwareangebots
- **Service und Support**  
Qualität der Hilfestellungen durch den Anbieter
- **Vertrieb**  
Kompetenzen der Vertriebsberatung
- **Onlineauftritt**  
Bewertung der Anbieterwebsite
- **Preis- und Bezugsmodelle**  
Variabilität in der Wahl des Bezugs
- **Nachhaltigkeit**  
Ökologisches und soziales Engagement des Anbieters
- **Information, Beratung und Weiterbildung**  
Verfügbarkeit und Qualität der Beratung

# Vendor Insights: SEP

## Company Rating

Auf Ebene der Anbieterbewertung liegt **SEP** deutlich über dem anbieterübergreifenden Durchschnitt. **SEP** kann hier den zweithöchsten Wert erzielen und etabliert sich auch über alle Unterkriterien des Company Ratings hinweg als einer der Spitzenreiter im Bereich Backup & Recovery.

### Topwerte von **SEP**

- Service & Support
- Vertriebspartner
- Informations- und Weiterbildungsleistungen

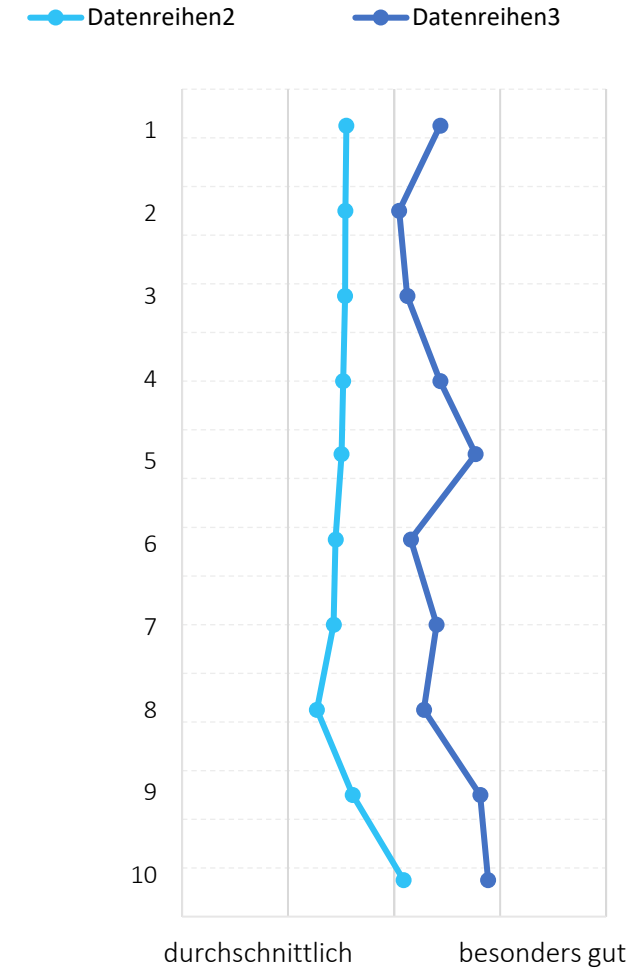
**SEP** überzeugt vor allem durch ihre Kundenorientierung. Das spiegelt sich vor allem in den ausgezeichneten Bewertungen im Bereich Service und Support und Informations- und Weiterbildungsleistungen wider. Für den Service erhält **SEP** die dritthöchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich und für die Weiterbildungsleistungen erzielt **SEP** sogar die höchste Bewertung von allen Wettbewerbern. Besonders hervorgehoben werden die detaillierten

und leicht verständlichen Lösungsbeschreibungen und Anwendungsbeispiele sowie die Angebote zur Identifikation und Lösung von Problemfeldern. In beiden Unterkategorien setzt sich **SEP** deutlich vom Wettbewerb ab und erreicht die jeweils beste Bewertung. Auch die Kompetenz der Serviceberater sowie die hervorragende Erreichbarkeit des Supports werden mit Top-Bewertungen honoriert.

Die Anwenderinnen und Anwender loben auch die Vertriebspartnerlandschaft und bescheren **SEP** hier die höchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich. Vor allem die Kompetenz der Vertriebsberater sticht besonders hervor. Kein Wettbewerber kann hier mit **SEP** mithalten.

Auch über alle anderen Kategorien des Company Ratings hinweg erzielt **SEP** überdurchschnittliche Bewertungen.

Eine so umfangreiche Kundenorientierung zahlt sich aus und bildet für **SEP** das Fundament einer Platzierung als Champion im PUR Security Solutions 2024.



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating

## Anbieterbewertung

„Wir verfolgen einen ganzheitlichen Ansatz, d.h. das Produkt, die Lösung selbst muss höchste Anforderungen an Funktionalität, Zuverlässigkeit und eine breite Abdeckung der zu sichernden Applikationen, Datenbanken und Betriebssystemen erfüllen aber auch Serviceleistungen, Consulting sowie ein umfassender Support werden zur Seite gestellt. Unser Ziel ist es den Kunden ganzheitlich betreuen zu können. Hierbei ist es uns auch wichtig Feedback vom Kunden zu bekommen, damit wir uns sowohl bei der Lösung als auch beim Service und Support kontinuierlich verbessern können und kundenorientierte Produkte sowie Serviceleistungen anbieten zu können. Wir bieten zudem die Möglichkeit auch spezielle und individuelle Kundenanforderungen.“

## Innovation

„Innovationen sind uns wichtig und wir sind bestrebt immer wieder die Nase vorne zu haben. So haben wir in unseren Lösungen viele spezielle Sicherheitsmechanismen integriert, die z.B. helfen gegen Cyberattacken zu bestehen und die Backupdaten optimal zu schützen. Aktuell können auch 10 verschiedene Hypervisoren gesichert werden und unsere integrierte Deduplizierungslösung Si3-NG bringt ein enormes Ressourceneinsparungspotential mit. Eines der jüngsten Beispiele sind Immutable Lösungen, welche die Backupdaten selbst gegen Ransomware schützen z.B. auch wenn der Angreifer den Backupserver gehackt hat. Eine weitere Neuheit ist das Sicherungsmodul für SAP IQ, wo wir eine der ersten Backuplösungen sind, die SAP IQ sichern können. Wir sind bestrebt aktuelle Entwicklungen am Markt zu verfolgen, dafür entsprechende Backuplösungen anzubieten und unsere Kunden sowie Partner stetig zu involvieren.“

## Gesamtproduktportfolio

„Unser Anspruch ist es mit unserer Backuplösung die gesamte IT-Umgebung in einem Unternehmen/einer Organisation zentral zu sichern und zu verwalten, denn dies sorgt für Vereinfachung und erhöht die Sicherheit erheblich. Wir bieten nach Herstellervorgaben zertifizierte Datensicherungslösungen (Bsp. SAP) und Sicherheit für eine breite Palette von virtuellen Umgebungen, Betriebssystemen, Datenbanken und Anwendungen. Sie kann zur Unterstützung mehrerer, komplexer Systemumgebungen eingesetzt werden und in einer zentral verwalteten Lösung konsolidiert werden unter Berücksichtigung von DSGVO, NIS-2 und anderen Compliance-Anforderungen. Auf sich verändernde Anforderungen am Markt wird eingegangen, um diese in die Lösung zu integrieren, damit der Kunde seinen ganzheitlichen Nutzen erhält.“

### Zusammenfassung

- Funktionalität und Zuverlässigkeit
- Umfassender Support und Beratung
- Kontinuierliche Verbesserung der Produkte und Services

### Zusammenfassung

- Einbau spezieller Sicherheitsmechanismen
- Integrierter Ransomware-Schutz für Backups
- Absicherung von SAP IQ

### Zusammenfassung

- Zentrale Verwaltung
- Datensicherung für eine Vielzahl virtueller Umgebungen
- Stetige Anpassung an Marktveränderungen

# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating



## Service und Support

„Nur durch einen professionellen und umfassenden Service sowie einen schnellen und kompetenten Support wird eine Lösung optimal komplettiert. Ein ausgezeichneter Service und Support ist uns genauso wichtig wie die Produktqualität selbst. Unsere Mitarbeiter werden daher kontinuierlich weitergebildet, trainiert und entwickeln sich weiter. Wir haben im Service-Bereich sowie auch im Support-Team sehr erfahrene Mitarbeiter, die neben ihrer umfassenden Ausbildung auf einen reichhaltigen Erfahrungsschatz blicken können, so dass sie den Kunden optimal unterstützen können. Des Weiteren arbeiten dedizierte Mitarbeiter an einem Kunden, so dass diese mit der Kundenumgebung vertraut sind und sich nicht immer ein anderer Kollege in einen Fall bzw. eine Kundenumgebung einarbeiten muss. Dies führt zu schnelleren, zielführenderen Lösungen und somit zu höherer Kundenorientierung.“

### Zusammenfassung

- Kontinuierliche Weiterbildung der Mitarbeiter
- Kundensupport durch dedizierte Mitarbeiter
- Großer Erfahrungsschatz

## Preis- und Bezugsmodelle

„Eine einfache und transparente Lizenzierung, die vom Kunden problemlos nachvollzogen werden kann, ist uns ein großes Anliegen. Wir bieten z.B. die Unit-Lizenzierung mit wenigen Lizenzkomponenten und problemloser Skalierung an, welche mit unserem Konfigurator ganz einfach unter Eingabe der IT-Umgebung in wenigen Minuten konfiguriert werden kann. Diese basiert auf Units (Recheneinheiten wie VMs oder physische Server) und verschiedenen Unit Leveln (Tiers) abhängig von der Unit-Nutzung. Das Datenvolumen wird dabei einfach nach Frontend berechnet. Wir können zudem auch verschiedene Lizenzmodelle anbieten je nach Kundenanforderungen, so dass situativ für den Kunden die optimale Lizenzierung in Bezug auf Kosten und Leistung angeboten werden kann (Bsp. Volumen, Subscription, MSP, etc.).“

### Zusammenfassung

- Einfache und transparente Lizenzierung
- Auswahl verschiedener Lizenzmodelle
- Problemlose Skalierung

## Informations- und Weiterbildungsleistungen

„Wir bieten unseren Kunden umfangreiche, kostenlose, immer wiederkehrende technische Trainings an, damit sie geschult und upgedatet werden, damit sie optimal mit der Datensicherungslösung arbeiten können. Es wird das Verständnis vermittelt, wie diese zu konfigurieren, administrieren, optimieren und zu überwachen ist. Ebenso werden Best Practice Ansätze besprochen. Regelmäßige Newsletter halten unsere Kunden zusätzlich auf dem Laufenden über Neuheiten, Best Practices und relevante Veranstaltungen. Des Weiteren werden Webinare zu diversen Themengebieten angeboten, die auch dazu beitragen, dass unsere Kunden auf dem Laufenden bleiben. Auch über Medien und Social Medien erfolgt eine regelmäßige Informationsdistribution.“

### Zusammenfassung

- Kostenlose Trainings
- Regelmäßige Newsletter
- Zahlreiche Webinare



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating



## Vertrieb

„Auch im vertrieblichen Bereich setzen wir auf Ausbildung und Schulung unserer Vertriebsleute sowie auch auf die unserer Partner. Für unsere Partner haben wir auch spezielle Trainings, die gemäß dem entsprechenden Partnerstatus zu absolvieren sind, um ein hohes Know how Niveau sicherstellen zu können, damit unsere Kunden optimal beraten werden. Wichtig ist uns, dass die Kunden sowohl über das Produkt als auch über die für sie passende Lizenzierung bestens informiert werden können. Wir stellen dem Vertrieb auch Presales-Unterstützung zur Seite, so dass tieferegehende technische Themen gleich optimal abgedeckt werden können. Unseren Vertriebspartnern bieten wir auch die Möglichkeit bei Bedarf ebenfalls auf unsere Presales Ressourcen zugreifen zu können, um eine optimale Kundenbetreuung sicher zu stellen.“

## Zusammenfassung

- Verpflichtende Trainings für Partner
- Technische Presales-Unterstützung
- Umfangreiche Ausbildung und Schulung für den Vertrieb

# VENDOR INSIGHTS

**SEP**  
The Data Protection Company

# Vendor Insights: SEP

## Solution Rating

Doch ein herausragendes Fundament allein genügt nicht, um von **techconsult** als Champion ausgezeichnet zu werden. Deshalb ist es wichtig, auch die Lösungsebene zu betrachten, denn hier kann **SEP** ebenfalls überzeugen.

### Topwerte von SEP

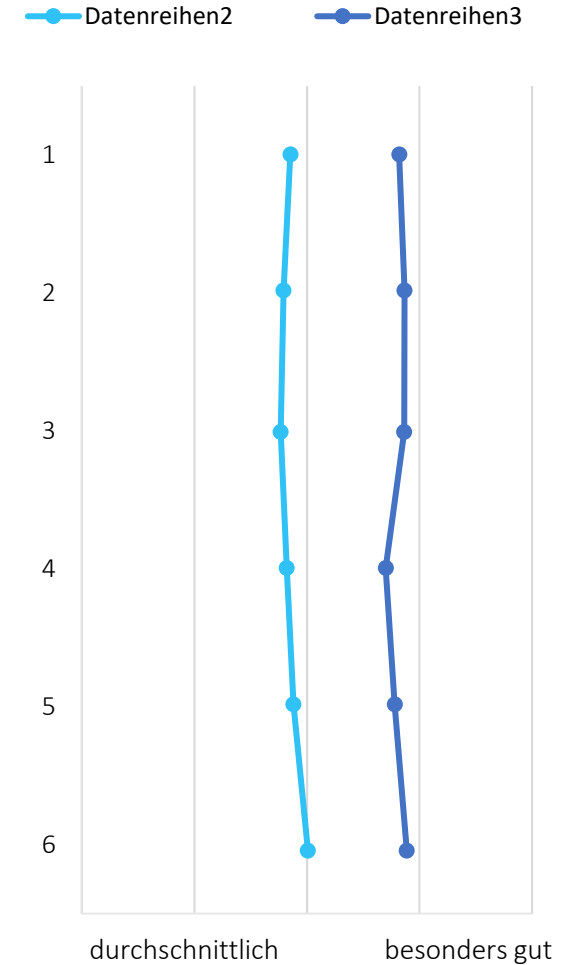
- Leistungsfähigkeit
- Funktionsumfang
- Benutzerfreundlichkeit

Besonders der Lösungsumfang überzeugt Anwender und beschert **SEP** den zweiten Rang in dieser Kategorie. Besonders hervorgehoben werden vor allem die Auswahl unterschiedlicher Backup-Typen, die Automatisierungsmöglichkeiten sowie das Management der Backups.

In diesem Zusammenhang schätzen die Anwenderinnen und Anwender auch die Performance der Lösung, die maximalen Schutz mit

minimalem Einfluss auf die Arbeitsabläufe garantiert, aber auch die hohe Ausfallsicherheit und die einfache Instandhaltung werden gelobt. In der Kategorie Leistungsfähigkeit erlangt **SEP** daher den dritten Rang.

Doch auch in allen weiteren Kategorien der Lösungsbewertung erzielt **SEP** hervorragende Ergebnisse. Der sehr hohe Wert für die Produktloyalität und Kaufempfehlung für die Lösungen von **SEP**, im Vergleich zum Durchschnitt über alle Anbieter hinweg, veranschaulicht sehr gut, wie erfolgreich **SEP** mit ihrer Herangehensweise im Backup & Recovery Markt ist. Kunden sind von der Arbeit von **SEP** vollends überzeugt und würden zu jeder Zeit nicht nur erneut die eine Backup Lösung von **SEP** erwerben sondern diese auch weiterempfehlen.



# Vendor Insights: SEP

Statements von Susanne Moosreiner, CEO bei SEP zum Company Rating

## Lösungsbewertung

„Unser Ansatz ist es, dass mit einer Datensicherungslösung die komplette IT-Umgebung einer Organisation zentral gesichert werden kann. “We support the systems no one else can” ist unser Motto und dies beschreibt auch gleich einen großen Vorteil: Wir unterstützen nicht nur die Marktführer, sondern auch weniger verbreitete und neue Technologien. Dies hilft den Anwendern, ihre vielfältigen IT-Umgebungen konsequent zu schützen und schnell wiederherzustellen, was sich auch in unserer umfassenden Support-Matrix widerspiegelt. Unsere Vision ist "SEP protected future". So machen wir es möglich, die Zukunft von Unternehmen zu sichern und zu schützen. Unsere Mission lautet: "to protect what you have achieved to free your mind and focus on your future!" So können sich Unternehmen und Organisationen auf ihr Business konzentrieren, weil wir uns um die Verfügbarkeit ihrer Daten kümmern.“

## Zusammenfassung

- Zentrale Sicherung der kompletten IT-Umgebung
- Unterstützung auch von neuen Technologien
- Entlastung von Unternehmen in Backup-Fragen

# VENDOR INSIGHTS



**SEP**  
The Data Protection Company

# Vendor Insights: Blick in die Zukunft

Susanne Moosreiner, CEO bei SEP



**SEP** überzeugt Kundinnen und Kunden auf ganzer Linie. Damit das auch in Zukunft so bleibt, plant SEP ihre Produkte und Leistungen weiter zu optimieren. Was ist unter anderem für die Zukunft geplant?

*„Ein noch stärkerer Ausbau der Kundenorientierung mit dem Ziel noch stärker auf die Kundenbedürfnisse einzugehen, um auch weiterhin bei der Kundenzufriedenheit führend zu sein. Die User Experience soll weiter gestärkt werden, in dem die Usability ständig verbessert wird. Eine Verstärkung des Services rückt in den Fokus – ganzheitlich - vom Anfangsconsulting/Konzept/Strategie über Konzeption, individualisierte Lösungen, bis zu Implementierung, Pflege und Support.*

*Dazu werden Sicherheit/Ransomwareschutz weiter ausgebaut, die Compliance-Anforderungen werden weiterhin stark berücksichtigt und Zertifizierungen verstärkt.*

*Die Cloudfähigkeit der Lösung wird ebenfalls weiter verstärkt und ausgebaut.“*

## Unsere Top Themen auf der Roadmap sind:

- Noch stärkere Kundenorientierung und verbesserte User-Experience
- Neue Zertifizierungen und Ausbau des Schutzes
- Noch stärkere Einbindung der Cloud



# Vendor Insights: Analystenstatement

Raphael Napieralski, Analyst bei techconsult

**SEP** positioniert sich als wegweisender Anbieter im Bereich Backup & Recovery und kann sich aufgrund herausragender Bewertungen der Anwenderinnen und Anwender eine absolute Topposition im Backup-Diamanten des Professional User Ratings – Security Solutions 2024 sichern. Besonders die kundenorientierte Ausrichtung des gesamten Unternehmens mit dem exzellenten Service und Support, den umfangreichen Weiterbildungsleistungen, der stetigen Erweiterung des Produktportfolios sowie die starke Unterstützung und Weiterbildung für Vertriebspartner stellen das Erfolgsrezept von **SEP** dar.

Eine überdurchschnittlich hohe Produktloyalität und Empfehlungsrate untermauern die aufgezeigten Gesamtergebnisse von **SEP** und verdeutlichen die starke Ausrichtung auf die Zufriedenheit ihrer Kundschaft.

Nicht zuletzt deshalb sind Entscheiderinnen und Entscheider, die auf der Suche nach einer neuen Backup-Lösung sind, gut damit beraten, **SEP** in die engere Auswahl zu ziehen. Mit SEP-Lösungen erhalten Unternehmen aller Größenklassen ein optimales Instrument um physische sowie virtuelle Umgebungen umfangreich zu schützen.

## Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit von **SEP**:

- Starke Kundenorientierung und exzellente User-Experience
- Produktentwicklung und Support in Deutschland
- Kontinuierliche Verbesserung der Produkte und Support-Services



## Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business-Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

Über  
**100** unabhängige  
**Anbietervergleiche**  
und **Marktstudien**  
für den deutschsprachigen  
Raum zur Unterstützung  
von Sourcing-  
Entscheidungen

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen



Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der Studie erhalten Sie zusätzlich im **Vendor Benchmark PUR S 2024** für Backup & Recovery.

**Komplett kostenlos und ohne  
Anmeldung!**

Raphael Napieralski

Analyst

 +49 561 8109 181

 [Nachricht senden](#)

Oliver Germershausen

Sales Director

 +49 561 8109 134

 [Nachricht senden](#)



 [info@techconsult.de](mailto:info@techconsult.de)

techconsult GmbH  
Technology Market Analysts  
Baunsbergstr. 37  
34131 Kassel

 +49 561 8109 0

## Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult – als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern, auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern, bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.

# Kontakt SEP



## Vertrieb

 +49 8024 463310

 [Nachricht senden](#)

## Zentrale

 +49 8024 463310



SEP AG  
Konrad-Zuse-Straße 5  
83607 Holzkirchen

 [info@sep.de](mailto:info@sep.de)

## Über SEP

SEP bietet Backup Software-Lösungen „Made in Germany“ ohne Backdoors für die gesamte IT für on-premise und Cloud. Alle relevanten virtuellen Umgebungen, Betriebssysteme, Datenbanken und Anwendungen bis hin zu SAP werden gesichert. SEP bietet ebenfalls Lösungen für Cloud Applikationen (Microsoft 365, Dynamics 365, Salesforce, Google Workspace) sowie für Backup-as-a-Service Provider. Die SEP sesam Backup-Lösung ist ideal zur Konsolidierung komplexer Umgebungen sowie die Umsetzung der DSGVO-, NIS-2- und weiteren Compliance-Anforderungen.