



IT Operations

VENDOR INSIGHTS



Software Asset & License Management

- 1 **Unternehmenssteckbrief**
- 2 **Gesamtpositionierung**
- 3 **Company Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 4 **Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 5 **Analystenstatement**
- 6 **Technology Research Hub**
- 7 **Kontakt techconsult**
- 8 **Kontakt Aagon**

VENDOR INSIGHTS



CLIENT MANAGEMENT PLATFORM



Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Software befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen reichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

Steckbrief: Aagon

- Marktschwerpunkt: UEM, App & Data Management
- Anzahl Beschäftigte: 150
- Hauptsitz: Soest
- Weitere Standorte: München
- Zusätzliche Schwerpunkte der Lösung: Vollständiges UEM

Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten

Die vorliegenden Vendor Insights basieren auf den Ergebnissen der durchgeführten Anwenderbefragung „PUR – IT Operations“ im Lösungsbereich „Software Asset & License Management“. Im Rahmen der Befragung wurden 3.150 Anwendungsexpertinnen und -experten zu fünf Lösungsbereichen für Anwendungen der operativen IT befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Company Rating (Anbieterbewertung) und Technology/Solution Rating (Lösungsbewertung) mit ca. 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe der relevanten Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Bewertungen der Nutzer und mit einer ausreichend hohen Interviewanzahl in den „PUR-Diamanten“ aufgenommen und dargestellt. Die zusammengefassten Ergebnisse richten sich vornehmlich an Anwender, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die Produkte des Anbieters einsetzen oder nutzen wollen. Die Beauftragung der Vendor Insights durch den Anbieter erfolgte nach Abschluss der Studie. Der Anbieter hat daran insofern mitgewirkt, dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.

Vendor Insights: Aagon

Gesamtpositionierung

Aagon wurde im diesjährigen Professional User Rating – IT Operations (PUR IT-Ops) als führender Anbieter im Bereich „Software Asset & License Management“ ausgezeichnet. Die Anwenderinnen und Anwender hoben die Stärken von **Aagon** hervor, die in diesen Vendor Insights detaillierter untersucht werden.

Die Gesamtergebnisse setzen sich aus zahlreichen Einzelbewertungen in den Kategorien „Company Rating“ und „Solution Rating“ zusammen, die sowohl den Anbieter als auch die Lösung bewerten. Diese umfassende Analyse bietet eine ganzheitliche Darstellung der für die Kundschaft besonders wichtigen Aspekte.

Im Bereich „Software Asset & License Management“ konnten sich 27 marktrelevante Anbieter im Ergebnisdiamanten positionieren. **Aagon** hebt sich dabei durch die beste Bewertung auf Unternehmensebene sowie durch eine sehr gute Bewertung der Lösung hervor und erreicht somit eine Spitzenposition im Diamanten.



Champion
in der Kategorie

**Software Asset
Management**



www.techconsult.de/pur



SOLUTION RATING

- **Allgemeine Basisfunktionen (zutreffend für alle Lösungsbereiche)**
(u. a. Schnittstellen, Skalierbarkeit, Compliance, Bedienfreundlichkeit, Individualisierbarkeit, Zuverlässigkeit und Stabilität, Zugang auf mobilen Endgeräten und Desktop)
- **Lösungsspezifische Funktionen**
Verfügbarkeit und Qualität lösungsspezifischer Features der einzelnen Lösungsbereiche
- **Lösungsnutzen**
Bewertung der Erfüllung beabsichtigter Zwecke
- **Produktloyalität und Kaufempfehlung**
Evaluierung der zukünftigen Markentreue
- **Zufriedenheit mit der Lösung**

COMPANY RATING

- **Innovation**
- **Gesamtproduktportfolio**
Variabilität und Ganzheitlichkeit des Softwareangebots
- **Service und Support**
Qualität der Hilfestellungen durch den Anbieter
- **Vertrieb**
Kompetenzen der Vertriebsberatung
- **Onlineauftritt**
Bewertung der Anbieterwebsite
- **Preis- und Bezugsmodelle**
Variabilität in der Wahl des Bezugs
- **Nachhaltigkeit**
Ökologisches und soziales Engagement des Anbieters
- **Information, Beratung und Weiterbildung**
Verfügbarkeit und Qualität der Beratung

Vendor Insights: Aagon

Company Rating

Aagon übertrifft auf der Ebene der Anbieterbewertung den branchenübergreifenden Durchschnitt deutlich. Das Unternehmen erzielt in nahezu allen Teilbereichen überdurchschnittliche Ergebnisse und positioniert sich mit der insgesamt höchsten Anbieterbewertung als einer der führenden Anbieter im Bereich SAM.

Topwerte von Aagon:

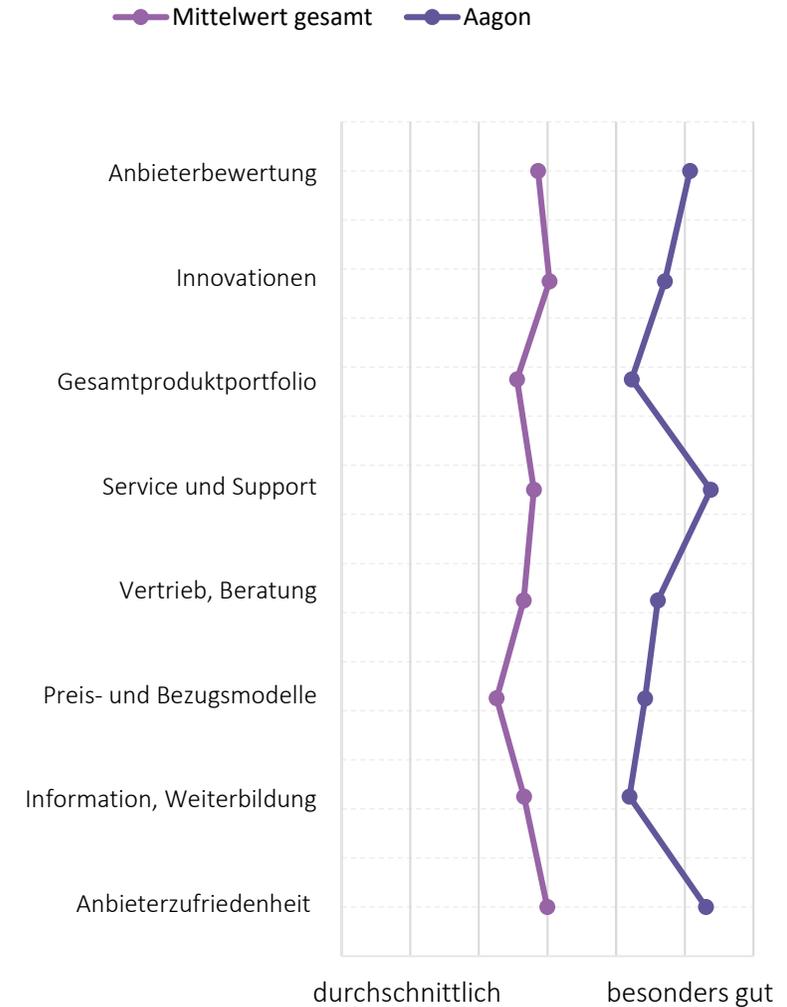
- Preis- und Bezugsmodelle
- Service und Support
- Informations- und Weiterbildungsleistungen

Aagon überzeugt Anwenderinnen und Anwender besonders mit dem Service und Support. Für diesen erhält **Aagon** die höchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich. Insbesondere die Erreichbarkeit der Supportmitarbeitenden, aber auch deren Kompetenz werden mit Bestbewertungen honoriert. Darüber hinaus löst **Aagon** Probleme schnell und unkompliziert.

Zusätzlich überzeugt **Aagon** die Anwenderinnen und Anwender besonders durch die hervorragenden Preis- und Bezugsmodelle. Vor allem das exzellente Preis-/Leistungsverhältnis und die variablen Bereitstellungsmodelle überzeugen die Kundschaft.

Zusätzlich bietet **Aagon** die stärksten Informations- und Weiterbildungsleistungen im Markt an. Überzeugen kann **Aagon** vor allem durch den Umfang und die Qualität der Schulungs- und Weiterbildungsangebote, die Beratung zur Optimierung und Weiterentwicklung des Softwareeinsatzes sowie durch die hervorragende Anwendercommunity.

Diese außergewöhnlichen Bewertungen reflektieren nicht nur die hohe Zufriedenheit der Anwenderinnen und Anwender, sondern auch **Aagons** konsequente Ausrichtung auf exzellente Service- und Produktqualität. Die Kombination aus führender Unternehmensbewertung und sehr guten Lösungsergebnissen macht **Aagon** zu einem Spitzenreiter in der Branche und bestätigt die kontinuierliche Kundenorientierung des Unternehmens.



Vendor Insights: Aagon

Statement von Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon zum Company Rating



Preis und Bezugsmodelle

„Unsere Strategie basiert auf **Flexibilität, Transparenz und Kundennähe**. Wir bieten ein modulares Lizenzmodell, das sich an den individuellen Bedürfnissen unserer Kunden orientiert – von kleinen IT-Abteilungen bis hin zu großen Konzernen. Dabei haben Kunden die Wahl zwischen **On-Premises, Private Cloud oder Hybrid-Szenarien**, ohne sich auf eine bestimmte Infrastruktur festzulegen.

Ein entscheidender Vorteil ist unser **Fair-Use-Ansatz**: Kunden zahlen nur für tatsächlich genutzte Funktionen, ohne versteckte Kosten oder erzwungene Upgrades. Zudem setzen wir auf **einen direkten, deutschsprachigen Support**, der schnell und lösungsorientiert arbeitet – ein wesentlicher Faktor für langfristige Kundenzufriedenheit. Unser Ziel ist es, nicht nur eine Software, sondern eine **maßgeschneiderte Lösung** anzubieten, die sich mit den Anforderungen unserer Kunden weiterentwickelt.“

Service und Support

„Der direkte Kundenkontakt ist für uns nicht nur ein Service, sondern ein zentraler Bestandteil unseres Erfolgs. Wir setzen auf **persönliche Betreuung, schnellen Support und praxisnahe Beratung**. Unser **deutschsprachiges Support-Team** sitzt direkt in Deutschland und kennt die Herausforderungen unserer Kunden aus erster Hand. Statt anonymer Ticketsysteme bieten wir einen direkten Draht zu unseren Experten – ohne lange Wartezeiten.

Unsere Kunden profitieren von **individuellen Ansprechpartnern**, die ihre IT-Umgebung kennen und gezielt unterstützen können. Durch regelmäßige Schulungen halten wir unser Support-Team stets auf dem neuesten Stand, sodass technische Fragen schnell und kompetent beantwortet werden. Zudem setzen wir auf eine **klare Kommunikation**: Verständliche Dokumentationen, schnelle Reaktionszeiten und lösungsorientierte Beratung sorgen dafür, dass unsere Kunden nicht nur Antworten, sondern echte Mehrwerte erhalten.“

Information und Weiterbildung

„Wir setzen auf ein **vielseitiges Schulungs- und Beratungsangebot**, um sicherzustellen, dass unsere Kunden den vollen Mehrwert unserer Lösungen ausschöpfen. Unser Programm umfasst **praxisnahe Webinare, interaktive Workshops und individuelle Schulungen**, die sich gezielt an die Anforderungen der IT-Teams anpassen. Dabei legen wir großen Wert darauf, nicht nur die Funktionen unserer Software zu vermitteln, sondern auch Best Practices für den effizienten IT-Betrieb aufzuzeigen.

Zusätzlich bieten wir **Consulting-Tage direkt beim Kunden oder remote** an, bei denen unsere Experten gemeinsam mit den IT-Verantwortlichen Optimierungspotenziale identifizieren und maßgeschneiderte Lösungen entwickeln. Unsere Online-Wissensdatenbank, regelmäßige Release-Notes und persönliche Ansprechpartner stellen sicher, dass Kunden auch nach der Einführung kontinuierlich unterstützt werden. So ermöglichen wir eine **langfristige Effizienzsteigerung** und vermeiden, dass wertvolle Funktionen ungenutzt bleiben.“

Zusammenfassung

- Flexibles Lizenzmodell für individuelle Kundenbedürfnisse
- Fair-Use-Prinzip: nur zahlen, was genutzt wird
- Wahlfreiheit bei Infrastruktur & direkter, lösungsorientierter Support

Zusammenfassung

- Persönlicher, deutschsprachiger Support ohne Wartezeiten
- Individuelle Ansprechpartner mit Kenntnis der IT-Umgebung
- Klare Kommunikation und schnelle, praxisnahe Hilfe

Zusammenfassung

- Praxisnahe Schulungen & Workshops
- Beratung vor Ort oder remote für individuelle Optimierung
- Kontinuierliche Unterstützung durch Know-how & Ressourcen

Vendor Insights: Aagon

Solution Rating

Um eine ganzheitliche Bewertung als Champion zu erreichen, sind sowohl die Anbieterbewertung als auch die Lösungsebene von entscheidender Bedeutung. Durch die Kombination beider Perspektiven kann **Aagon** im Bereich Software Asset & License Management herausragend hervorstechen.

Topwerte von Aagon:

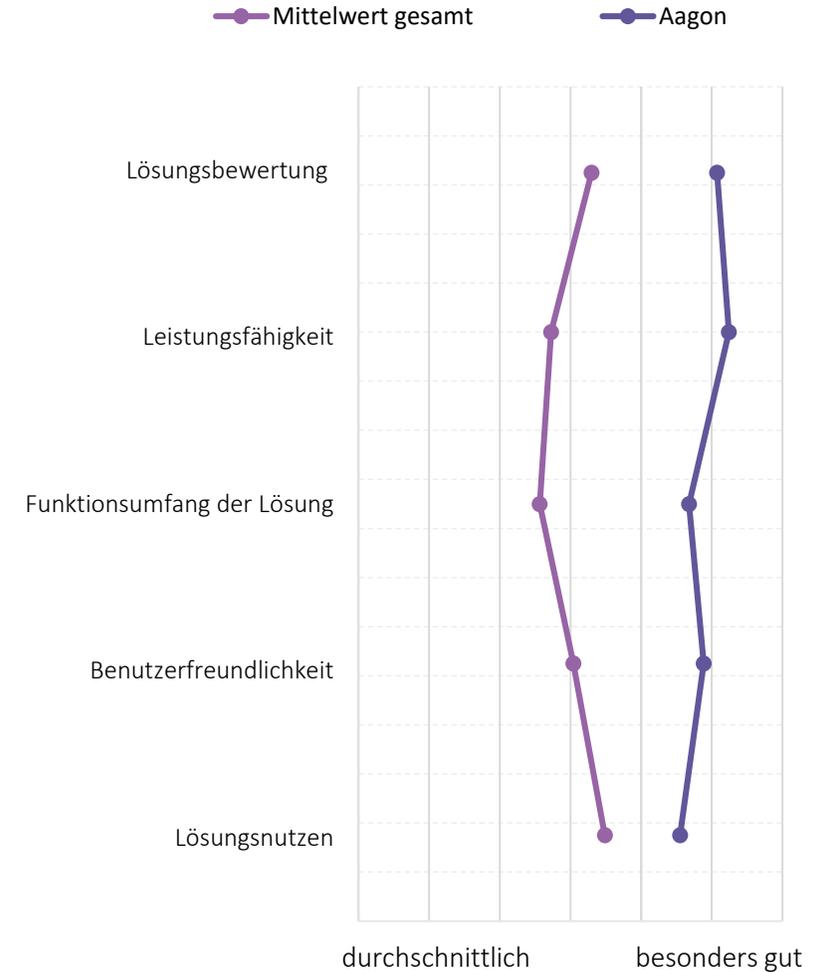
- Leistungsfähigkeit
- Funktionsumfang
- Benutzerfreundlichkeit

Aagon überzeugt durch eine herausragende Leistungsfähigkeit der Lösung. Die exzellenten Bewertungen spiegeln sich insbesondere in der hervorragenden Performance der Lösung, ihrer Stabilität und der Effizienz bei Wartung und Updates wider. Darüber hinaus überzeugt die Lösung auch durch ihre Flexibilität und Skalierbarkeit und die hervorragenden Schnittstellen zu anderen Systemen. Für die Leistungsfähigkeit erhält **Aagon** insgesamt die zweithöchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich.

Auch der Funktionsumfang wird von Anwenderinnen und Anwendern sehr positiv bewertet. Vor allem die automatische Ermittlung des aktuellen und zukünftigen Lizenzbedarfs, die ganzheitliche Inventarisierung aller Software-Assets oder auch die Konfiguration und das Deployment stechen hervor.

Darüber hinaus erzielt **Aagon** hervorragende Bewertungen in Sachen Benutzerfreundlichkeit. Die einfache Implementierung, die intuitive Bedienbarkeit, die Konfigurationsmöglichkeiten und die umfassende Dokumentation überzeugen Nutzerinnen und Nutzer vollends.

Diese Kombination aus erstklassiger Leistungsfähigkeit und hoher Benutzerfreundlichkeit unterstreicht **Aagons** starke Kundenorientierung und Innovationskraft, die die Grundlage für die Auszeichnung als Champion im Bereich Software Asset & License Management im PUR IT Operations 2025 bildet.



Vendor Insights: Aagon

Statement von Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon bei Aagon, zum Solution Rating



Leistungsfähigkeit

„Unsere Kunden erwarten eine Lösung, die **zuverlässig, leistungsstark und einfach wartbar** ist – genau darauf ist ACMP ausgelegt. Durch eine **effiziente Architektur und optimierte Datenbankstrukturen** stellen wir sicher, dass unsere Lösung auch in großen IT-Umgebungen performant bleibt. Regelmäßige Updates mit kontinuierlichen Performance-Optimierungen sorgen dafür, dass ACMP auch bei wachsenden Anforderungen stabil und schnell arbeitet.

Um die Wartung für unsere Kunden zu vereinfachen, setzen wir auf **automatisierte Prozesse** wie **intelligente Update-Mechanismen, vordefinierte Wartungsaufgaben und eine übersichtliche Administrationskonsole**. Dank detaillierter Logging- und Monitoring-Funktionen haben IT-Teams jederzeit volle Kontrolle über ihre Umgebung. Unser **direkter Support und regelmäßige Best-Practice-Empfehlungen** helfen zusätzlich dabei, die Wartung so effizient und reibungslos wie möglich zu gestalten.“

Zusammenfassung

- Optimiert für große IT-Umgebungen
- Automatisierte Wartung und übersichtliche Administration.
- Volle Kontrolle durch Logging, Monitoring und Support

Funktionsumfang

„Unser Anspruch ist es, nicht nur eine stabile, sondern eine **funktionsstarke und praxisnahe Lösung** zu bieten. ACMP **deckt die gesamte Bandbreite des Software Asset & License Managements** ab – von der **detaillierten Inventarisierung aller Software-Assets** über **plattformübergreifende Lizenzverwaltung** bis hin zu **umfangreichen Nutzungsanalysen**. Wir integrieren **Cloud- und On-Premises-Software-Management sowie automatisierte Compliance-Prüfungen** in einer zentralen Lösung.

Der entscheidende Vorteil: Unsere Entwicklung basiert auf **direktem Kundenfeedback**. Durch enge Zusammenarbeit mit Unternehmen aller Branchen stellen wir sicher, dass neue Funktionen echte Mehrwerte bieten. Unsere **modular aufgebaute Plattform** erlaubt zudem eine **individuelle Anpassung** – Kunden nutzen genau die Features, die sie benötigen, ohne unnötige Komplexität. So bleibt ACMP nicht nur leistungsfähig, sondern auch **intuitiv und effizient einsetzbar**.“

Zusammenfassung

- Umfassendes Software- und Lizenzmanagement
- Entwicklung basierend auf direktem Kundenfeedback
- Modular anpassbar für individuelle Anforderungen

Benutzerfreundlichkeit

„Benutzerfreundlichkeit ist für uns genauso wichtig wie der Funktionsumfang – denn eine leistungsstarke Lösung bringt nur dann echten Mehrwert, wenn sie **intuitiv bedienbar** ist. Deshalb setzen wir auf eine **klare, übersichtliche Benutzeroberfläche**, die auch komplexe Aufgaben einfach handhabbar macht. Unsere **modularen Dashboards, konfigurierbaren Workflows und personalisierbaren Ansichten** ermöglichen es den Nutzern, genau die Informationen und Funktionen in den Fokus zu rücken, die sie im Alltag benötigen.

Ein weiterer Schlüsselfaktor ist die **minimale Einarbeitungszeit**: Durch eine konsistente UI, gut strukturierte Menüs und integrierte Hilfsfunktionen können neue Nutzer schnell produktiv arbeiten. Zudem sorgen **vorkonfigurierte Best Practices, Drag-and-Drop-Funktionalitäten und eine durchgängige Automatisierung** dafür, dass administrative Aufgaben effizient erledigt werden. Unser Ziel ist es, eine Lösung zu bieten, die leistungsfähig, aber gleichzeitig **intuitiv, effizient und angenehm zu bedienen** ist.“

Zusammenfassung

- Intuitive Oberfläche mit konfigurierbaren Workflows
- Schnelle Einarbeitung dank konsistenter UI
- Effizienz durch Automatisierung und Best Practices

Vendor Insights: Blick in die Zukunft

Statement von Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon, zum Company Rating



Aagon überzeugt Kundinnen und Kunden auf ganzer Linie. Damit das auch in Zukunft so bleibt, plant **Aagon** die eigenen Produkte und Services weiter zu optimieren. Im Folgenden gibt **Sebastian Weber** einen Einblick in die Zukunft von **Aagon**.

„Im Jahr 2025 starten wir eine umfassende Offensive zur hybriden UEM-Strategie. Ein zentrales Element dabei ist unser ACMP Intune Management Modul, das mehrere Intune-Portale mandantenfähig in einer einzigen Konsole vereint. Dies ermöglicht eine effiziente Verwaltung mehrerer Tenants ohne ständiges Umschalten – ein bedeutender Vorteil für viele Anwender. Zusätzlich bieten wir eine nahtlose Anbindung der Entra ID, inklusive Benutzerimport, um eine gezielte App-Zuweisung an Geräte, Benutzer und Gruppen zu ermöglichen. Die Verknüpfung von Intune Devices mit bestehenden ACMP Clients ist dabei selbstredend und bietet so eine übersichtliche Darstellung innerhalb einer einzigen Konsole, was einen großen Mehrwert schafft.

Unser Ziel ist dabei eine ganzheitliche UEM-Lösung, die sämtliche relevanten Plattformen – Windows, Linux, macOS, iOS und Android – integriert. Ein weiteres Highlight ist die Unix- & Mac-Skriptverwaltung, die noch dieses Jahr erscheint. Dabei erleichtern bewährte ACMP-Mechanismen für Test- und Freigabeprozesse die tägliche Arbeit erheblich.

Darüber hinaus integrieren wir künftig die Treiberkataloge führender Hardwarehersteller direkt in ACMP CAWUM (Complete Aagon Windows Update Management). Dadurch erhalten unsere Kunden einen direkten Zugriff auf aktuelle Treiberversionen – unabhängig von der herkömmlichen Synchronisation über WSUS – und profitieren so von einer schnelleren, herstellernahen Versorgung ihrer Systeme mit relevanten Treiber-Updates.

Besonderes Augenmerk legen wir auf das Schwachstellenmanagement, das wir 2025 weiter ausbauen und verstärken, damit die immer rasanter steigenden Anforderungen an die IT-Sicherheit effizient erfüllt werden können.

Natürlich bleibt auch das Kundenfeedback ein zentraler Bestandteil unserer Entwicklung. Viele kleine Feature- und Oberflächenoptimierungen werden folgen, um die Benutzererfahrung kontinuierlich zu verbessern.“



Stadt Unna

„Jede Software, alle Netzwerklaufwerke für die User müssten wir händisch installieren. Dass wir nun ganze Chargen auf Knopfdruck verteilen können, spart uns mindestens zehn bis zwölf Stunden Arbeit im Monat, allein bei den Roll-outs.“

Michele Wiehage; IT-Leiter Stadtverwaltung Unna



Analystenstatement – Ercan Hayvali, Senior Analyst bei techconsult

Vendor Insights: Aagon

Aagon hat sich im Bereich Software Asset & License Management durch herausragende Nutzerbewertungen einen Spitzenplatz im Professional User Rating – IT Operations gesichert. Besonders beeindruckend ist die exzellente Bewertung der Lösung im Hinblick auf den Nutzen, was Aagons Engagement für effizientes Lizenzmanagement und Compliance unterstreicht.

Die detaillierte Auswertung der Bewertungen zeigt, dass der umfassende Funktionsumfang und die hohe Leistungsfähigkeit der ACMP Suite wesentliche Faktoren für die positive Wahrnehmung sind. Nutzer loben besonders die Fähigkeit der Lösung, Lizenzverstöße effektiv zu vermeiden und den Verwaltungsaufwand erheblich zu reduzieren. Diese Aspekte spiegeln sich in der hohen Bewertung für den Lösungsnutzen wider.

Wie im Vorjahr, wird auch diesmal Aagons außergewöhnliche Kundenorientierung in der Bewertung sowohl der Lösung als auch des Anbieters deutlich. Der schnelle und kompetente Support sowie die kontinuierliche Weiterentwicklung der ACMP Suite sorgen für eine überdurchschnittliche Kundenzufriedenheit. Kunden

fühlen sich gut betreut und bleiben dem Anbieter langfristig treu, trotz eines hart umkämpften Marktes.

Beim Vergleich eines Anbieters sollten die spezifischen Anforderungen des Unternehmens immer im Kontext der Stärken und Merkmale des Anbieters bewertet werden.

Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit mit Aagon:

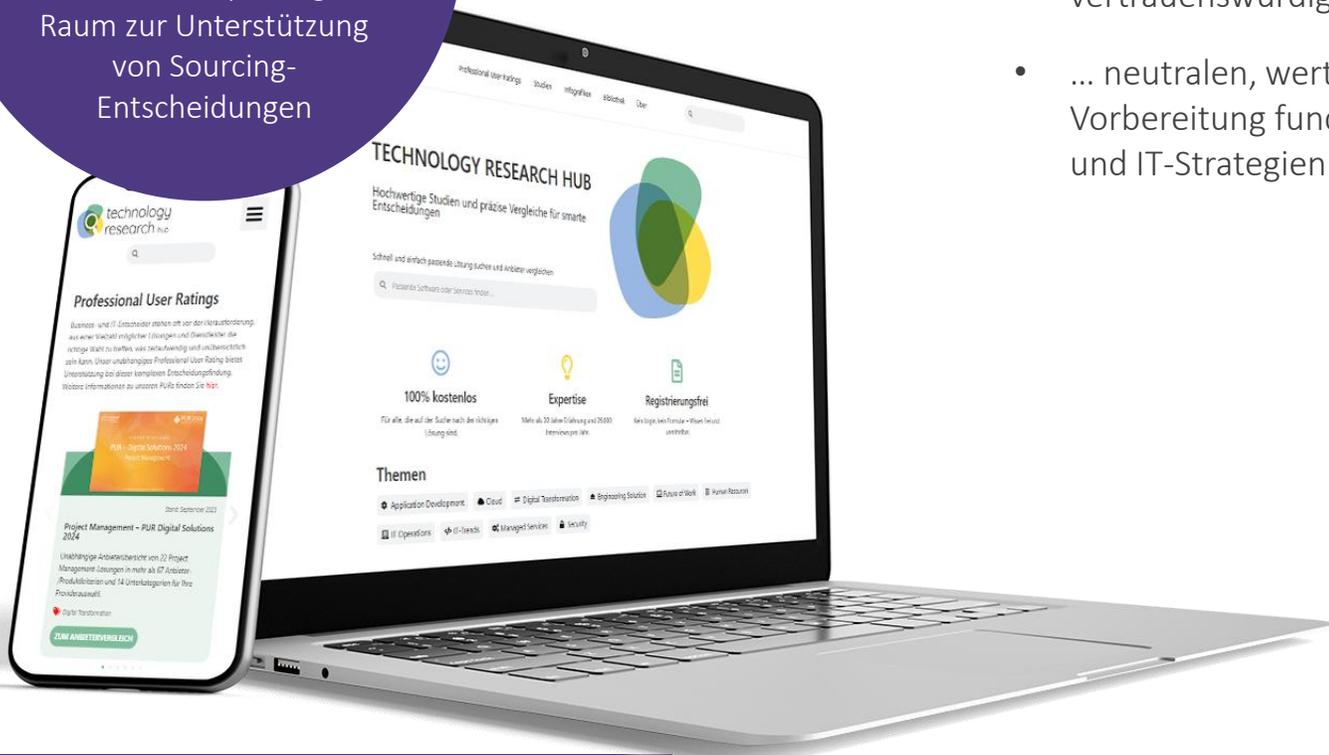
- Modulares Lizenzmodell, flexible Infrastrukturwahl und Funktionen, die sich am realen Bedarf orientieren
- Persönliche Ansprechpartner, schnelle Hilfe durch deutschsprachige Experten und praxisnahe Beratung
- Intuitive Bedienung, gezielte Schulungen und kontinuierliche Weiterentwicklung auf Basis von Kundenfeedback



Derzeit über
100 unabhängige
Anbietervergleiche
und **Marktstudien** für
den deutschsprachigen
Raum zur Unterstützung
von Sourcing-
Entscheidungen

Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business- Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen



Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der Studie erhalten Sie zusätzlich im **Vendor Benchmark PUR IT Ops 2025** für Software Asset & License Management.

Komplett kostenlos und ohne Anmeldung!

Ercan Hayvali
Analyst

 +49 561 8109 178

 [Nachricht senden](#)

Oliver Germershausen
Sales Director

 +49 561 8109 134

 [Nachricht senden](#)



 info@techconsult.de

techconsult GmbH
Technology Market Analysts
Baunsbergstr. 37
34131 Kassel

 +49 561 8109 0

Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult - als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern, auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern, bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt, wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien, profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.

Kontakt Aagon



Vertrieb

Aagon Zentrale

 +49 2921 789 200

 [Nachricht senden](#)



Aagon GmbH
Lange Wende 33
59494 Soest

Über Aagon

„Manage any device in a connected world!“ – Aagon entwickelt seit 30 Jahren Client-Management- und -Automation-Lösungen und ist der Spezialist für die Verwaltung von Endgeräten und die Automatisierung von Standardaufgaben. Durch sorgfältige Entwicklungen, mehr als 20 Jahre Marktreife und die enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Partnern sind unsere Produkte perfekt auf Ihre Anforderungen und Bedürfnisse zugeschnitten.