

Security Solutions

VENDOR INSIGHTS

Endpoint Protection



- 1 **Unternehmenssteckbrief**
- 2 **Gesamtpositionierung**
- 3 **Company Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 4 **Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 5 **Testimonials**
- 6 **Analystenstatement**
- 7 **Technology Research Hub**
- 8 **Kontakt techconsult**
- 9 **Kontakt WatchGuard**

VENDOR INSIGHTS



Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Security-Lösung befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen reichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

Kurzbeschreibung: WatchGuard

WatchGuard Technologies gehört zu den führenden Anbietern im Bereich IT-Sicherheit. Das umfangreiche Produktportfolio reicht von hochentwickelten Lösungen im Bereich Netzwerksicherheit über Multifaktor-Authentifizierung bis hin zu Technologien für umfassenden WLAN-Schutz und Endpoint Protection sowie weiteren spezifischen Produkten und intelligenten Services rund ums Thema IT-Security.

Steckbrief: WatchGuard

- Marktschwerpunkt: Cybersicherheitstechnologie
- Anzahl Beschäftigte: 1200+
- Hauptsitz: Seattle / Washington, USA
- Weitere Standorte: Nordamerika, Lateinamerika und Europa sowie im asiatisch-pazifischen Raum.
- Zusätzliche Besonderheiten: Umfassende IT-Security auf einer einheitlichen Plattform: von Netzwerkschutz/Firewalls, Endpoint Security, Identity- und WLAN-Security bis hin zu Lösungen wie XDR, MDR, NDR und SASE

Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten

Die vorliegenden Vendor Insights basieren auf den Ergebnissen der durchgeführten Anwenderbefragung „PUR – Security Solutions“ im Lösungsbereich „Endpoint Protection“. Im Rahmen der Befragung wurden über 4.500 Anwendungsexpertinnen und -experten zu neun Lösungsbereichen für Security Solutions befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Company Rating (Anbieterbewertung) und Technology/Solution Rating (Lösungsbewertung) mit ca. 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe der relevanten Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Bewertungen der Nutzer und mit einer ausreichend hohen Interviewanzahl in den „PUR-Diamanten“ aufgenommen und dargestellt. Die zusammengefassten Ergebnisse richten sich vornehmlich an Anwender, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die Produkte des Anbieters einsetzen oder nutzen wollen. Die Beauftragung der Vendor Insights durch den Anbieter erfolgte nach Abschluss der Studie. Der Anbieter hat daran insofern mitgewirkt, dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.

Vendor Insights: WatchGuard

Gesamtpositionierung

WatchGuard hat im diesjährigen Professional User Rating – Security Solutions 2025 (PUR S) im Lösungsbereich „Endpoint Protection“ die Auszeichnung als Champion ergattern können. Die Anwenderinnen und Anwender dieser Lösung betonten diverse Besonderheiten von **WatchGuard**, die im Verlauf dieser Vendor Insights beleuchtet werden.

Die dargestellten Gesamtergebnisse ergeben sich durch die Zusammenführung der zahlreichen Einzelbewertungen in den beiden Dimensionen „Company Rating“ und „Solution Rating“, in denen jeweils der Anbieter und die Lösung bewertet wurden. Durch die Evaluierung dieser für die Kundschaft besonders relevanten Aspekte wird eine ganzheitliche Ergebnisdarstellung ermöglicht.

Im Bereich „Endpoint Protection“ konnten sich 29 marktrelevante Anbieter eine Position im Ergebnisdiamanten sichern. Aufgrund der hervorragenden Bewertungen der Anwendungsexpertinnen und -experten, sowohl auf Lösungsebene als auch auf Unternehmensebene, setzt sich **WatchGuard** deutlich vom Durchschnitt ab und nimmt einen der Spitzenplätze im Diamanten ein.



SOLUTION RATING

- **Basisfunktionen (zutreffend für alle Lösungsbereiche)**
(u. a. Schnittstellen, Skalierbarkeit, Compliance, Bedienfreundlichkeit, Individualisierbarkeit, Zuverlässigkeit und Stabilität, Zugang auf mobilen Endgeräten und Desktop)
- **Lösungsspezifische Funktionen**
Verfügbarkeit und Qualität lösungsspezifischer Features der einzelnen Lösungsbereiche
- **Lösungsnutzen**
Bewertung der Erfüllung beabsichtigter Zwecke
- **Produktloyalität und Kaufempfehlung**
Evaluierung der zukünftigen Markentreue
- **Zufriedenheit mit der Lösung**

COMPANY RATING

- **Innovation**
- **Gesamtproduktportfolio**
Variabilität und Ganzheitlichkeit des Softwareangebots
- **Service und Support**
Qualität der Hilfestellungen durch den Anbieter
- **Vertrieb**
Kompetenzen der Vertriebsberatung
- **Onlineauftritt**
Bewertung der Anbieterwebsite
- **Preis- und Bezugsmodelle**
Variabilität in der Wahl des Bezugs
- **Nachhaltigkeit**
Ökologisches und soziales Engagement des Anbieters
- **Information, Beratung und Weiterbildung**
Verfügbarkeit und Qualität der Beratung

Vendor Insights: WatchGuard

Company Rating

WatchGuard übertrifft auf der Ebene der Anbieterbewertung den branchenübergreifenden Durchschnitt deutlich. Das Unternehmen erzielt in allen Teilbereichen überdurchschnittliche Ergebnisse und positioniert sich mit der insgesamt zweithöchsten Anbieterbewertung als einer der führenden Anbieter im Bereich Endpoint Protection.

Topwerte von WatchGuard

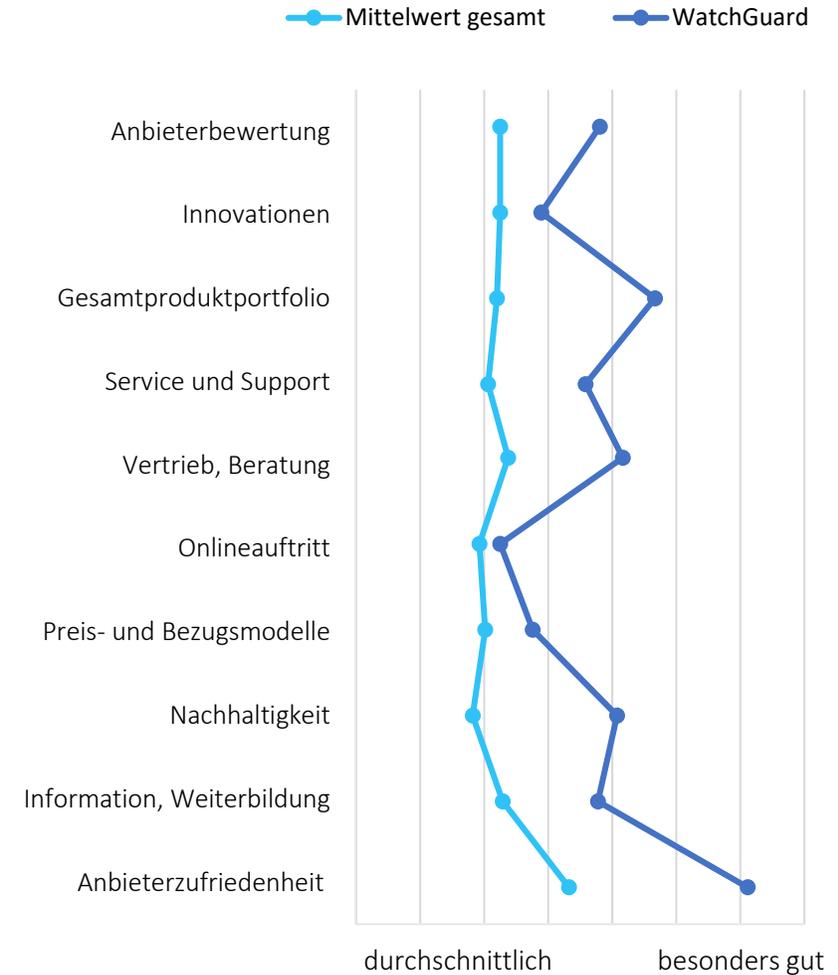
- Gesamtproduktportfolio
- Vertriebspartner
- Information und Weiterbildung

Das Produktportfolio von **WatchGuard** wird von Anwenderinnen und Anwendern besonders hervorgehoben und erreicht insgesamt den zweiten Platz. Die Vielfalt der Lösungen hebt sich deutlich vom Durchschnitt ab, insbesondere durch leistungsstarke Management- und Integrationstools. Zusätzlich wird das ergänzende Angebot, mit dem bestehende Lösungen erweitert werden können, von den Nutzerinnen und Nutzern äußerst positiv bewertet.

Auch die Vertriebspartnerlandschaft überzeugt und sichert **WatchGuard** den dritten Platz. Vor allem das breite und leistungsfähige Netzwerk an Vertriebspartnern hebt **WatchGuard** von anderen Anbietern ab. Die Kompetenz der Partner sowie deren fundierte Beratung und Unterstützung sorgen für eine herausragende Marktstellung.

Ein weiterer zentraler Aspekt ist das umfangreiche Angebot an Informations- und Weiterbildungsleistungen. Besonders die Schulungen für Security-Verantwortliche stechen hervor, da sie nicht nur ein besseres Verständnis der **WatchGuard**-Lösungen vermitteln, sondern auch einen praxisnahen Einblick in die aktuelle Bedrohungslage geben und aufzeigen, wie präventive Schutzmaßnahmen effektiv umgesetzt werden können.

Diese starke Kundenorientierung zahlt sich aus und bildet die Grundlage für **WatchGuards** Positionierung als Champion im PUR Security Solutions 2025 Ranking.



Insights Company Rating: WatchGuard

Paul Moll, Senior Field Marketing Manager Central Europe von WatchGuard



Was **WatchGuard** so besonders macht, erklärt **Paul Moll, Senior Field Marketing Manager Central Europe** von **WatchGuard**.

Gesamtproduktportfolio

„**WatchGuard** ist längst nicht mehr der klassische Firewall-Hersteller. Durch den Zukauf und die Integration vielfältiger Lösungen stellen wir uns heute breit auf und bedienen ein weitreichendes Security-Spektrum. Das Angebot umfasst nicht zuletzt schlagkräftige Produkte für sicheres WLAN, Identitätsschutz und natürlich Endpoint Security. Entscheidend ist in dem Zusammenhang das spezifische Zusammenwirken der einzelnen Sicherheitsmechanismen. Alles basiert auf der übergreifenden „**WatchGuard** Unified Security Platform“. So schaffen wir nicht nur umfangreichen Schutz, sondern treffen dank einheitlichem Management sowie Einsatz von KI den Nerv vieler KMU, die neben IT-Sicherheit auf Enterprise-Niveau von spürbarer Entlastung und beschleunigten Arbeitsprozessen profitieren. Selbst Lösungen wie Open XDR, NDR, MDR und SASE werden auf diese Weise für den Mittelstand zugänglich und erschwinglich.“

Zusammenfassung

- Breites Security-Portfolio
- KI-gestützte, integrierte Sicherheit
- Enterprise-Technologien für den Mittelstand

Vertriebspartner

„Wir agieren zu hundert Prozent über den Channel, insofern spielen unsere Partner die zentrale Rolle. Sie sind die „Local Heroes“, die Spezialisten für Managed Services, Cloud Services und die gesamte Security-Infrastruktur in ihrem jeweiligen Umfeld. Entsprechend pflegen wir ein engmaschiges Netzwerk und sorgen für eine optimale Abdeckung in Deutschland und über Landesgrenzen hinaus. Die Betreuung und Schulung der Vertriebspartner erfolgen direkt durch uns und unsere langjährigen Distributoren. Jeder Partner ist einem unserer Partnerbetreuer zugewiesen, die sich umfassend um alles kümmern und alles daransetzen, dass jeder einzelne jederzeit schnelle und zuverlässige Unterstützung in Technik, Vertrieb und Marketing erhält – inklusive weitreichender Schulungsmaßnahmen.“

Zusammenfassung

- Partnerzentrierter Vertrieb
- Engmaschiges Partnernetzwerk
- Umfassende Betreuung und Schulung

Informations-, Beratungs- und Weiterbildungsleistungen

„Wie bereits angeklungen, sind die **WatchGuard**-Partnerbetreuer und die Distributoren der zentrale Kontakt und Anlaufstelle für die Partner. Ein umfangreiches digitales Informationsangebot (Learning Center, Resource Center, Webinare) ist dabei genauso wichtig wie Partnerbesuche und -schulungen vor Ort, technische und vertriebliche Workshops (Academies), technische Bootcamps oder Vorbereitungskurse für Zertifizierungen. Das Wissen wird dann im Sinne der Kunden ausgespielt, wobei diese natürlich bei Bedarf auch direkt in den Genuss von Workshops kommen, die wir in der Regel in Zusammenarbeit mit dem Partner anbieten. Das Gleiche gilt für die vielfältigen und regelmäßig stattfindenden Online-Webinare und weiteren Informationsangebote, die grundsätzlich jedem offenstehen. So gibt es beispielsweise zahlreiche Videos, die den effektiven Umgang mit unseren Lösungen praxisnah veranschaulichen.“

Zusammenfassung

- Zentrale Ansprechpartner
- Vielfältige Schulungsangebote
- Praxisnahe Wissensvermittlung

Vendor Insights: WatchGuard

Solution Rating

Ein starkes Fundament allein reicht nicht aus, um von techconsult als Champion ausgezeichnet zu werden. Daher ist es entscheidend, auch die Lösungsebene genau zu betrachten – und hier gelingt es **WatchGuard**, sich klar von der Konkurrenz abzusetzen. **WatchGuard** auf Lösungsebene die dritthöchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich.

Topwerte von WatchGuard

- Leistungsfähigkeit
- Funktionsumfang
- Lösungsnutzen

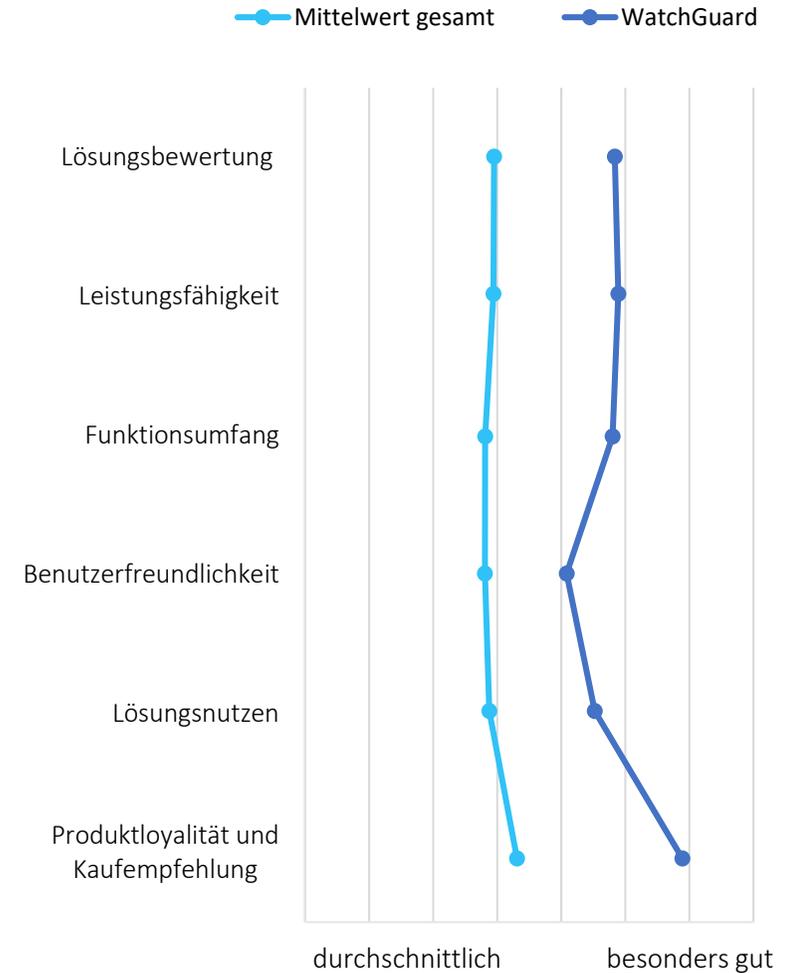
Kunden sind insbesondere von der Performance der Endpoint-Protection-Lösung von **WatchGuard** überzeugt. In dieser Kategorie erreicht **WatchGuard** als einer von nur drei Anbietern den Höchstwert. Besonders hervorgehoben werden die hohe Leistungsfähigkeit, die zuverlässige Erkennung von Bedrohungen bei minimaler Systembelastung sowie die außergewöhnliche Stabilität der Lösung.

Auch beim Funktionsumfang sichert sich **WatchGuard** den dritten Platz. Besonders positiv

bewertet werden die effiziente Erkennung von Malware und die niedrige False-Positive-Rate, die eine präzisere Bedrohungserkennung ermöglicht.

Ein wesentlicher Mehrwert der Lösung zeigt sich in ihrem direkten Nutzen für Unternehmen: Die IT-Abteilung wird spürbar entlastet, da **WatchGuard** viele sicherheitsrelevante Prozesse automatisiert und optimiert. Gleichzeitig werden Sicherheitsrisiken minimiert, wodurch Unternehmen ihre Cyber-Resilienz nachhaltig stärken können.

Die überdurchschnittlich hohen Werte für Produktloyalität und Kaufempfehlungen unterstreichen die hohe Zufriedenheit der Anwender. Kunden sind von der Qualität von **WatchGuard** überzeugt und würden die Lösung jederzeit erneut wählen sowie uneingeschränkt weiterempfehlen.



Insights Solution Rating: WatchGuard

Paul Moll, Senior Field Marketing Manager Central Europe von WatchGuard



Was **WatchGuard** so besonders macht, erklärt **Paul Moll, Senior Field Marketing Manager Central Europe** von **WatchGuard**.

Leistungsfähigkeit

„Eines ist gewiss: Die Datenmengen in den Netzen steigen und mit ihnen die Anzahl und Häufigkeit von Angriffen auf die Unternehmens-IT. Die Leistungsfähigkeit unserer Systeme wird regelmäßig an diese sich verändernden Gegebenheiten angepasst. Sei es, dass der Durchsatz von Firewalls durch neue Hardware erhöht wird oder die Kapazitäten in unseren Rechenzentren – in Europa oder weltweit – ausgebaut werden. Diese Prozesse unterliegen einer ständigen Prüfung, so dass die Qualität der Produkte und Lösungen stets auf dem neusten Stand ist – oder auch etwas der Zeit voraus. Unsere Partner bieten zudem ausgeklügelte Wartungspakete an, die größtenteils einem Rundum-sorglos-Prinzip folgen. Ein speziell auf Partner zugeschnittenes MSP-Programm ermöglicht darüber hinaus den Aufbau effektiver Managed Services, was den Aufwand auf Kundenseite zusätzlich und nachhaltig reduziert.“

Zusammenfassung

- Kontinuierliche Leistungssteigerung
- Qualitätssicherung & Zukunftsfähigkeit
- Effektive Managed Services

Funktionsumfang

„Die Endpoint-Security-Lösungen von **WatchGuard** reichen von Schwachstellenkontrolle und Patchmanagement über umfassende Verschlüsselung bis hin zur Zero-Trust-Umsetzung. Gerade letzteres ist vor dem Hintergrund der aktuellen Bedrohungslandschaft ein entscheidendes Kriterium. Anstatt Endpunkten pauschal Zugriff auf ein System zu gewähren, muss jede einzelne Interaktion vorher authentifiziert werden. Wie der Name bereits verrät, wird also niemandem vertraut – was die Sicherheit massiv erhöht. Bei der entsprechenden Überprüfung kommen neben KI-Mechanismen ebenso die menschlichen Experten im Zuge des Threat Huntings ins Spiel, für maximalen Schutz. Gleichzeitig werden ständig neue Funktionen für **WatchGuard** Core entwickelt, die alle darauf ausgelegt sind, dass Unternehmen mit der sich verändernden Bedrohungslandschaft jederzeit Schritt halten könnten.“

Zusammenfassung

- Breites Sicherheitsportfolio
- Zero Trust für maximale Sicherheit
- KI & menschliche Expertise kombiniert

Lösungsnutzen

„Der Schlüssel für mehr Sicherheit und Transparenz ist das Zusammenspiel auf einer einheitlichen Plattform. Unsere Lösungen „unterhalten“ sich miteinander, überwachen und bewerten permanent das Netz und geben Bedrohungsinformationen untereinander weiter. Wir nennen dies „ThreatSync“. Inzwischen gibt es eine ganz neue Generation an darauf aufbauenden Lösungen, die nicht nur das **WatchGuard**-Universum sehen, sondern auch z. B. Switche, VoIP- oder Storage-Systeme anderer Hersteller im Blick behalten. So überwacht **WatchGuard** NDR beispielsweise das gesamte Netzwerk und reagiert stichhaltig auf Bedrohungen. Ähnlich verhält es sich beim MDR 24/7-Service. Ziel ist ein echtes Open XDR, das über den **WatchGuard**-Tellerrand hinaus funktioniert. Gesetzlichen Auflagen wie NIS2, DORA, DSGVO und Co. wird dabei konsequent Rechnung getragen.“

Zusammenfassung

- Vernetzte Sicherheitslösungen
- Erweiterter Schutz über WatchGuard hinaus
- Einhaltung gesetzlicher Vorgaben

Zukunftsaussichten: WatchGuard

Paul Moll, Senior Field Marketing Manager Central Europe von WatchGuard



WatchGuard überzeugt Kundinnen und Kunden auf ganzer Linie. Damit das auch in Zukunft so bleibt, plant **WatchGuard** die eigenen Produkte und Services weiter zu optimieren. Im Folgenden gibt **Paul Moll**, einen Einblick in die Zukunft von **WatchGuard**.

„Die kontinuierliche Weiterentwicklung von NDR, MDR und SASE sind ein zentraler Baustein der Produkt-Roadmap von WatchGuard. Der jüngste Meilenstein in dem Zusammenhang ist die gerade erfolgte Vorstellung von „FireCloud Internet Access“ – als unsere Antwort auf die Herausforderungen bei der Absicherung hybrider Infrastrukturen. Damit schaffen wir gezielt die Verbindung zwischen On-Premise- und Cloud-Welt. Die Firewall geht sozusagen auf Reisen und man hat sie immer dabei, sei es im Büro, im Home-Office oder auf Geschäftsreisen oder im Urlaub (wo der Laptop eigentlich geschlossen bleiben sollte). Aber auch darüber hinaus werden wir in den kommenden Monaten zahlreiche Neuerungen vorstellen, die alle dazu beitragen, den Schutz von Unternehmen souverän aufzugleisen – egal ob es um die Absicherung von Endgeräten oder klassischen Netzwerksstrukturen geht.“



Vendor Insights: WatchGuard

Testimonials

TERTIA Berufsförderung GmbH & Co. KG

„Der Faktor Vertrauen nimmt bei der Umsetzung von Security-Themen einen hohen Stellenwert ein, gerade wenn es um die nötige Rechtevergabe zum Zugriff auf das IT-System geht. Die Zusammenarbeit mit WatchGuard haben wir immer als positiv und konstruktiv erlebt, auch wenn es mal Probleme zu lösen gab.“

**Marcel Mörchen, IT-Leiter bei der TERTIA
Berufsförderung GmbH & Co. KG**



MTF Solutions AG

„Im Hinblick auf die Unterstützung von Managed Security Services ist WatchGuard weit vorn – und das sowohl prozessseitig als auch funktional. Über die WatchGuard Unified Security Platform stehen uns heute unterschiedlichste Security-Bausteine, die im Zuge ganzheitlicher Sicherheitsstrategien notwendig sind, zentral zur Verfügung – vom Netzwerkschutz über Multifaktor-Authentifizierung und Lösungskomponenten für sichere WLAN-Strukturen bis hin zu Endpoint Security.“

**Rubén Saiz, Geschäftsleiter bei der MTF Solutions
AG**



Yamaha Music Europe GmbH

„Je mehr Hersteller im Rahmen von Security-Konzepten im Boot sind, desto höher ist auch das Risiko, dass im Fall der Fälle einer auf den anderen zeigt und sich dadurch die eigentliche Lösungsfindung verzögert. Bei WatchGuard bekommen wir alles aus einer Hand und profitieren von den damit einhergehenden Synergieeffekten.“

**Christian Schulz, IT-Administrator bei der Yamaha
Music Europe GmbH**



Vendor Insights: WatchGuard

Analystenstatement – Raphael Napieralski, Analyst bei techconsult

WatchGuard hat sich als innovativer Anbieter im Bereich Endpoint Protection etabliert und konnte sich dank hervorragender Nutzerbewertungen eine Spitzenposition im Endpoint-Protection-Diamanten des Professional User Ratings – Security Solutions 2025 sichern. Besonders hervorzuheben sind unter anderem die leistungsstarke und zukunftsichere Sicherheitslösungen, maximale Entlastung der IT-Abteilungen sowie direkte Betreuung durch WatchGuard-Partnerbetreuer und Distributoren, die als Schlüssel zum Erfolg gelten.

Die hohe Produktloyalität und die Empfehlungshäufigkeit bestätigen die starken Resultate von **WatchGuard** und verdeutlichen die ausgeprägte Ausrichtung auf die Zufriedenheit der Kunden.

Aus diesem Grund sind Entscheidungsträger, die eine neue Lösung für Endpoint Protection suchen, gut beraten, **WatchGuard** in ihre Auswahl einzubeziehen. Die Lösung bietet Unternehmen jeder Größe nicht nur heute, sondern auch langfristig einen optimalen Schutz für ihre Endpunkte.

Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit von WatchGuard:

- Ständige Anpassung der Systeme an wachsende Datenmengen und neue Bedrohungen
- Zero-Trust-Ansätze und KI-gestützte Bedrohungsanalysen minimieren Risiken
- Enge Partnerbetreuung & umfassender Support inklusive umfangreicher Schulungsangeboten



techconsult TECHNOLOGY MARKET ANALYSTS EIN UNTERNEHMEN DER heise group

Professional User Rating
Security Solutions

CHAMPION

Champion
in der Kategorie

Endpoint
Protection

PUR 2025
Professional User Rating

www.techconsult.de/pur

Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business-Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

Derzeit über
100 unabhängige
Anbietervergleiche
und **Marktstudien** für
den deutschsprachigen
Raum zur Unterstützung
von Sourcing-
Entscheidungen

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen

Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der Studie erhalten Sie zusätzlich im **Vendor Benchmark PUR S 2025** für Endpoint Protection.

Komplett kostenlos und ohne Anmeldung!

Raphael Napieralski

Analyst

 +49 561 8109 181

 [Nachricht senden](#)

Oliver Germershausen

Sales Director

 +49 561 8109 134

 [Nachricht senden](#)



 info@techconsult.de

techconsult GmbH
Technology Market Analysts
Baunsbergstr. 37
34131 Kassel

 +49 561 8109 0

Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult – als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern, auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern, bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.

Dirk Albrecht

Team Lead / Territory Sales
Manager Nord/West

 +49 2065-961 358

 [Nachricht senden](#)

Sascha Riedinger

Team Lead / Territory Sales
Manager Süd/Ost

 +49 15110690307

 [Nachricht senden](#)



 germanysales@watchguard.com

WatchGuard
Wendenstrasse 379
20537 Hamburg
<https://www.watchguard.com/de>

 +49 (700) 9222 9333

Über WatchGuard

WatchGuard Technologies gehört zu den führenden Anbietern im Bereich IT-Sicherheit. Das umfangreiche Produktportfolio reicht von hochentwickelten Lösungen im Bereich Netzwerksicherheit über Multifaktor-Authentifizierung bis hin zu Technologien für umfassenden WLAN-Schutz und Endpoint Protection sowie weiteren spezifischen Produkten und intelligenten Services rund ums Thema IT-Security. Auf diesem Fundament wurde speziell für Managed Service Provider die „Unified Security Platform“ entwickelt, mit der diese ihren Kunden erstklassige Sicherheit bieten können, die sich jederzeit an individuelle Bedürfnisse anpassen lässt – bei gleichzeitig hoher betrieblicher Effizienz. Mehr als 17.000 Security-Reseller bzw. Managed Service Provider und 250.000 Kunden weltweit vertrauen auf die ausgeklügelten Schutzmechanismen auf Enterprise-Niveau und profitieren von einer einheitlichen Sicherheitsplattform, die folgende fünf Elemente vereint: weitreichende, aufeinander abgestimmte IT-Security-Funktionalität, kollektiver Wissensaustausch, Klarheit und Kontrolle, operative Ausrichtung und Automatisierung.