

Security Solutions

VENDOR INSIGHTS

MDM / UEM



- 1 **Unternehmenssteckbrief**
- 2 **Gesamtpositionierung**
- 3 **Company Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 4 **Solution Rating & Stellungnahme des Anbieters**
- 5 **Testimonials**
- 6 **Analystenstatement**
- 7 **Technology Research Hub**
- 8 **Kontakt techconsult**
- 9 **Kontakt Aagon**

VENDOR INSIGHTS



Vendor Insights

Mit den Vendor Insights bieten wir IT-Entscheiderinnen und -Entscheidern, die sich aktuell im Auswahlprozess einer Security-Lösung befinden, die Möglichkeit, tiefgreifende Einblicke in die Arbeitsweisen, Strategien, Ausrichtungen und Prinzipien der Anbieter zu erhalten. Auf diese Weise wird die Interpretation der jeweiligen Diamant-Platzierung eines Unternehmens erleichtert. Solche exklusiven Zusatzinformationen reichern den Entscheidungsprozess an und unterstützen bei der Auswahl eines passenden Anbieters.

Kurzbeschreibung: Aagon

„Manage any device in a connected world!“ – Aagon entwickelt seit 30 Jahren Client-Management- und -Automation-Lösungen und ist der Spezialist für die Verwaltung von Endgeräten und die Automatisierung von Standardaufgaben. Durch sorgfältige Entwicklungen, mehr als 20 Jahre Marktreife und die enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Partnern sind unsere Produkte perfekt auf Ihre Anforderungen und Bedürfnisse zugeschnitten.

Steckbrief: Aagon

- Marktschwerpunkt: UEM, App & Data Management
- Anzahl Beschäftigte: 150
- Hauptsitz: Soest
- Zusätzliche Schwerpunkte der Lösung: Vollständiges UEM

Methodik, Zielgruppe und Verwendungsmöglichkeiten

Die vorliegenden Vendor Insights basieren auf den Ergebnissen der durchgeführten Anwenderbefragung „PUR – Security Solutions“ im Lösungsbereich „MDM/UEM“. Im Rahmen der Befragung wurden über 4.500 Anwendungsexpertinnen und -experten zu neun Lösungsbereichen für Security Solutions befragt. Die Bewertung der Anbieter innerhalb der Lösungsbereiche erfolgte in den Dimensionen Company Rating (Anbieterbewertung) und Technology/Solution Rating (Lösungsbewertung) mit ca. 60 Kriterien in 14 Unterkategorien. Aus der Gruppe der relevanten Anbieter für den jeweiligen Lösungsbereich werden die Anbieter mit den besten Bewertungen der Nutzer und mit einer ausreichend hohen Interviewanzahl in den „PUR-Diamanten“ aufgenommen und dargestellt. Die zusammengefassten Ergebnisse richten sich vornehmlich an Anwender, Partnerunternehmen und unabhängige IT-Dienstleister, die Produkte des Anbieters einsetzen oder nutzen wollen. Die Beauftragung der Vendor Insights durch den Anbieter erfolgte nach Abschluss der Studie. Der Anbieter hat daran insofern mitgewirkt, dass weitere Informationen zur Verfügung gestellt wurden.

Vendor Insights: Aagon

Gesamtpositionierung



Aagon hat im diesjährigen Professional User Rating – Security Solutions 2025 (PUR S) im Lösungsbereich „MDM/UEM“ die Auszeichnung als Champion ergattern können. Die Anwenderinnen und Anwender dieser Lösung betonten diverse Besonderheiten von **Aagon**, die im Verlauf dieser Vendor Insights beleuchtet werden.

Die dargestellten Gesamtergebnisse ergeben sich durch die Zusammenführung der zahlreichen Einzelbewertungen in den beiden Dimensionen „Company Rating“ und „Solution Rating“, in denen jeweils der Anbieter und die Lösung bewertet wurden. Durch die Evaluierung dieser für die Kundschaft besonders relevanten Aspekte wird eine ganzheitliche Ergebnisdarstellung ermöglicht.

Im Bereich „MDM/UEM“ konnten sich 22 marktrelevante Anbieter eine Position im Ergebnisdiamanten sichern. Aufgrund der hervorragenden Bewertungen der Anwendungsexpertinnen und -experten, sowohl auf Lösungsebene als auch auf Unternehmensebene, setzt sich **Aagon** deutlich vom Durchschnitt ab und nimmt einen der Spitzenplätze im Diamanten ein.



SOLUTION RATING

- **Basisfunktionen (zutreffend für alle Lösungsbereiche)**
(u. a. Schnittstellen, Skalierbarkeit, Compliance, Bedienfreundlichkeit, Individualisierbarkeit, Zuverlässigkeit und Stabilität, Zugang auf mobilen Endgeräten und Desktop)
- **Lösungsspezifische Funktionen**
Verfügbarkeit und Qualität lösungsspezifischer Features der einzelnen Lösungsbereiche
- **Lösungsnutzen**
Bewertung der Erfüllung beabsichtigter Zwecke
- **Produktloyalität und Kaufempfehlung**
Evaluierung der zukünftigen Markentreue
- **Zufriedenheit mit der Lösung**

COMPANY RATING

- **Innovation**
- **Gesamtproduktportfolio**
Variabilität und Ganzheitlichkeit des Softwareangebots
- **Service und Support**
Qualität der Hilfestellungen durch den Anbieter
- **Vertrieb**
Kompetenzen der Vertriebsberatung
- **Onlineauftritt**
Bewertung der Anbieterwebsite
- **Preis- und Bezugsmodelle**
Variabilität in der Wahl des Bezugs
- **Nachhaltigkeit**
Ökologisches und soziales Engagement des Anbieters
- **Information, Beratung und Weiterbildung**
Verfügbarkeit und Qualität der Beratung

Vendor Insights: Aagon

Company Rating

Aagon übertrifft auf der Ebene der Anbieterbewertung den branchenübergreifenden Durchschnitt deutlich. Das Unternehmen erzielt in nahezu allen Teilbereichen überdurchschnittliche Ergebnisse und positioniert sich mit der insgesamt höchsten Anbieterbewertung als einer der führenden Anbieter im Bereich MDM/UEM.

Topwerte von Aagon

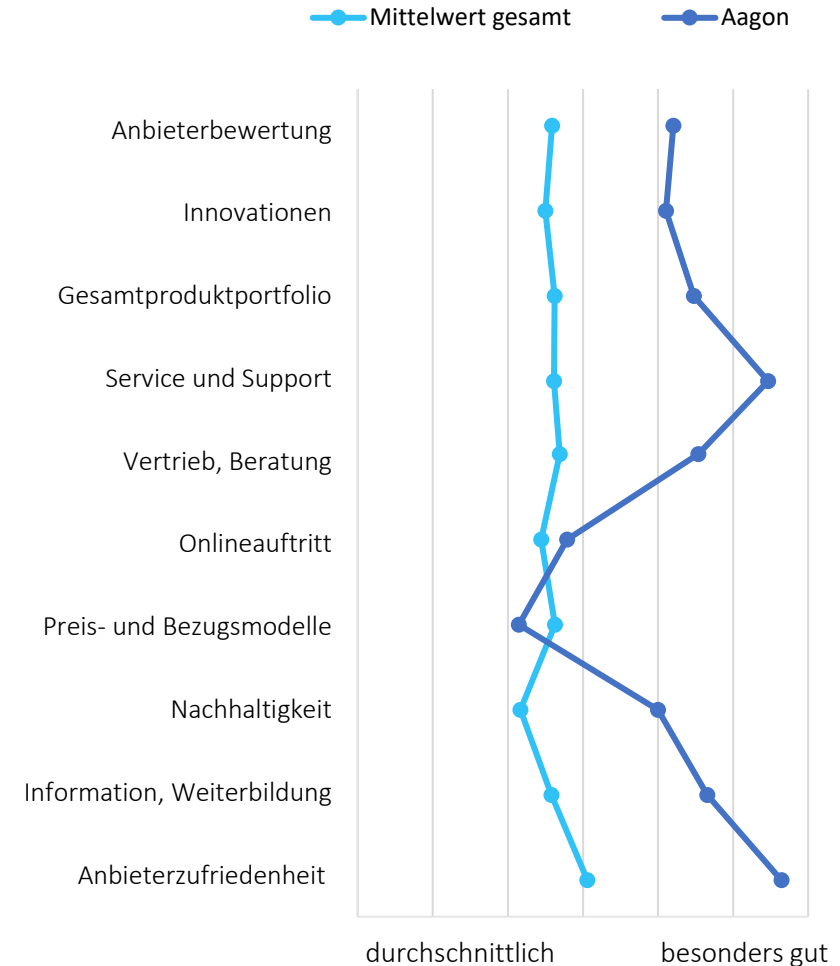
- Innovation
- Gesamtproduktportfolio
- Service & Support

Die Anwenderinnen und Anwender loben insbesondere die starke Kundenorientierung von **Aagon** und beschenken **Aagon** für den Service und Support die höchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich. Vor allem die Kompetenz der Serviceberater oder auch die rasche und kompetente Behebung von Problemen stechen besonders hervor.

Die Innovationskraft von **Aagon** wird von Anwenderinnen und Anwendern ebenfalls besonders hervorgehoben – sowohl bei der Einführung neuer Produkte und Ideen als auch bei der Weiterentwicklung bestehender Lösungen. In diesem Bereich erreicht **Aagon** insgesamt den zweiten Platz.

Das Produktportfolio von **Aagon** wird von Anwenderinnen und Anwendern besonders hervorgehoben und erreicht insgesamt den zweiten Platz. Die Vielfalt der Lösungen hebt sich deutlich vom Durchschnitt ab, insbesondere durch leistungsstarke Management- und Integrationstools. Zusätzlich wird das ergänzende Angebot, mit dem bestehende Lösungen erweitert werden können, von den Nutzerinnen und Nutzern äußerst positiv bewertet.

Diese starke Kundenorientierung zahlt sich aus und bildet die Grundlage für **Aagons** Positionierung als Champion im PUR Security Solutions 2025 Ranking.



Insights Company Rating: Aagon

Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon

Innovation

„Innovation ist für uns nicht nur ein Ziel, sondern ein kontinuierlicher Prozess, der auf **Kundennutzen und Marktentwicklungen** abgestimmt ist. Ein zentraler Treiber ist unser **agiles Entwicklungsmodell**, das es uns ermöglicht, schnell auf Marktveränderungen und Kundenbedürfnisse zu reagieren. Wir investieren gezielt in **neue Technologien** und **Automatisierung**, um die Effizienz und Flexibilität unserer Produkte kontinuierlich zu verbessern.

Dabei bleibt der **Kundendialog** für uns der wichtigste Innovationsmotor. Durch regelmäßige **Kundenfeedbacks, Workshops und Beta-Tests** integrieren wir Kundenanforderungen direkt in die Produktentwicklung. Außerdem setzen wir auf **strategische Partnerschaften** mit anderen Technologieanbietern, um innovative Features nahtlos in unsere Lösungen zu integrieren. Unsere **Innovationskultur** sorgt dafür, dass wir stets neue Ideen entwickeln, die unseren Kunden helfen, in einer schnelllebigen IT-Welt wettbewerbsfähig zu bleiben.“

Zusammenfassung

- Agile Entwicklung für schnelle Reaktion auf Markt
- Kundenfeedback fließt direkt in Produktentwicklung
- Strategische Technologie-Partnerschaften

Gesamtproduktportfolio

„In einem zunehmend wettbewerbsintensiven Markt ist es entscheidend, mehr als nur Einzelprodukte anzubieten – eine **ganzheitliche Lösung**, die IT-Security und Management-Tools integriert, ist ein klarer Differenzierungsfaktor. Unser Portfolio bietet ein **umfassendes Sicherheits- und Managementsystem**, das **UEM, Endpoint Protection und Software Asset Management** miteinander vereint. Diese Kombination ermöglicht es uns, unseren Kunden einen **ganzheitlichen Schutz** über alle Endpunkte hinweg zu bieten, der sowohl **Prozesse optimiert als auch Risiken minimiert**. Ein entscheidender Vorteil ist die **nahtlose Integration unserer Lösungen**, die nicht nur die IT-Sicherheit, sondern auch die Effizienz in der Verwaltung von Endgeräten und Software steigert. Kunden profitieren von einem **einheitlichen Management-Framework**, das Sicherheitslücken durch automatisierte Updates, Patches und Monitoring frühzeitig erkennt und schließt. Dies reduziert den **Verwaltungsaufwand**, verbessert die **Compliance** und sorgt für **langfristige Sicherheit**, indem es IT-Sicherheits- und Lizenzmanagement zusammenführt. In einem Markt, der ständig neuen Bedrohungen ausgesetzt ist, bieten wir **proaktive Schutzmechanismen** und **innovative Funktionen**, die die Sicherheit kontinuierlich erhöhen und den Schutz über alle Plattformen hinweg gewährleisten.“

Zusammenfassung

- Ganzheitliche Lösung mit UEM, Security und Lizenzmanagement
- Nahtlose Integration optimiert Prozesse und IT-Sicherheit
- Automatisierte Updates und Monitoring



Service und Support

„Der direkte Kundenkontakt ist für uns nicht nur ein Service, sondern ein zentraler Bestandteil unseres Erfolgs. Wir setzen auf persönliche Betreuung, **schnellen Support und praxisnahe Beratung**. Unser **deutschsprachiges Support-Team** sitzt direkt in Deutschland und kennt die Herausforderungen unserer Kunden aus erster Hand. Statt anonymer Ticketsysteme bieten wir einen direkten Draht zu unseren Experten – ohne lange Wartezeiten.

Unsere Kunden profitieren von **individuellen Ansprechpartnern**, die ihre IT-Umgebung kennen und gezielt unterstützen können. Durch regelmäßige Schulungen halten wir unser Support-Team stets auf dem neuesten Stand, sodass technische Fragen schnell und kompetent beantwortet werden. Zudem setzen wir auf eine **klare Kommunikation**: Verständliche Dokumentationen, schnelle Reaktionszeiten und lösungsorientierte Beratung sorgen dafür, dass unsere Kunden nicht nur Antworten, sondern echte Mehrwerte erhalten.“

Zusammenfassung

- Direkter Draht zu deutschsprachigem Support-Team
- Individuelle Ansprechpartner kennen Kundensysteme
- Schnelle Hilfe, kompetente Beratung und klare Kommunikation

Ein starkes Fundament allein reicht nicht aus, um von techconsult als Champion ausgezeichnet zu werden. Daher ist es entscheidend, auch die Lösungsebene genau zu betrachten – und hier gelingt es **Aagon**, sich klar von der Konkurrenz abzusetzen. **Aagon** erzielt auf Lösungsebene die höchste Bewertung im Wettbewerbsvergleich.

Topwerte von Aagon

- Leistungsfähigkeit
- Funktionsumfang
- Lösungsnutzen

Kundeninnen und Kunden sind insbesondere von der Leistungsfähigkeit der UEM-Lösung von **Aagon** überzeugt. Vor allem die hohe Ausfallsicherheit und leichte Instandhaltung punkten bei Anwenderinnen und Anwendern in besonderem Maße.

Der umfassende Funktionsumfang überzeugt die Anwenderinnen und Anwender ebenfalls und sichert

Aagon sogar den ersten Platz in dieser Kategorie. Besonders hervorgehoben wird die Verfügbarkeit eines „App-Stores“ bei der **Aagon** als einer von zwei Anbietern die Höchstbewertung erzielt. Auch die umfangreichen Monitoring- und Analytics-Funktionen oder Remote-Funktionen werden von den Nutzerinnen und Nutzern honoriert.

Auch der Lösungsnutzen stößt bei Anwenderinnen und Anwendern auf große Anerkennung. So sorgt die **Aagon** Lösung dafür, dass Unternehmen durch den Einsatz effizienter arbeiten können. Zudem hilft die **Aagon** Lösung dabei sowohl unternehmenseigene Auflagen sowie Zertifizierungsstandards zu erfüllen. Darüber hinaus erhält **Aagon** als einer von nur zwei Anbietern die maximale Bewertung bei der Einhaltung gesetzlicher Anforderungen.

Die überdurchschnittlich hohen Werte für Produktloyalität und Kaufempfehlungen unterstreichen die hohe Zufriedenheit der Anwender. Kunden sind von der Qualität von **Aagon** überzeugt und würden die Lösung jederzeit erneut wählen sowie uneingeschränkt weiterempfehlen.



Insights Solution Rating: Aagon

Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon

Leistungsfähigkeit

„Bei Aagon steht die **optimale Leistung und Zuverlässigkeit** unserer UEM-Lösungen im Zentrum unserer Entwicklung. Wir setzen auf eine **leistungsstarke Architektur**, die eine schnelle und stabile Verwaltung von Endpunkten gewährleistet – auch in großen IT-Umgebungen mit heterogenen Systemen. Unsere **intelligente Datenbankstruktur** und **effiziente Kommunikationsmechanismen** sorgen dafür, dass auch bei steigender Nutzeranzahl und komplexeren Anforderungen die Performance stets gewährleistet bleibt. Zudem legen wir großen Wert auf **Wartungsfreundlichkeit**: Unsere Lösung bietet **automatisierte Updates**, die die Verwaltung vereinfachen und sicherstellen, dass alle Systeme auf dem neuesten Stand sind. Durch **zentrale Dashboards und Monitoring-Tools** haben IT-Teams jederzeit den Überblick und können potenzielle Probleme frühzeitig erkennen und beheben. Unsere **intuitive Benutzeroberfläche** sorgt dafür, dass Administrationsaufgaben schnell und fehlerfrei erledigt werden können. Für den laufenden Support bieten wir eine **proaktive Betreuung**, bei der regelmäßige Best-Practice-Empfehlungen und eine schnelle Reaktion auf Support-Anfragen die Wartung und Optimierung der Lösung so effizient wie möglich machen.“

Zusammenfassung

- Hohe Leistungsfähigkeit auch in komplexen IT-Umgebungen
- Automatisierte Wartung und zentrales Monitoring
- Intuitive Oberfläche vereinfacht Administration

Funktionsumfang

„Um uns als Champion im UEM-Markt zu positionieren, setzen wir auf **eine ganzheitliche Lösung**, die nicht nur die grundlegende Endpunktverwaltung abdeckt, sondern auch darüber hinausgeht. Ein zentraler Bestandteil unseres Erfolgs ist die **nahtlose Einbindung von Nutzern und Geräten**, unabhängig von Betriebssystemen oder Plattformen. Unsere Lösung unterstützt **Mobile Device Management (MDM), Desktop-Management und Remote-Administration**, sodass IT-Teams weltweit eine einheitliche Verwaltung über alle Endgeräte hinweg ermöglichen. Zusätzlich bieten wir leistungsstarke **Monitoring-, Analytics- und Reporting-Funktionen**, die eine tiefgehende Analyse des Systemzustands ermöglichen. IT-Administratoren können somit nicht nur den Status ihrer Geräte überwachen, sondern auch **nutzungsbasierte Auswertungen** durchführen, um die Effizienz und Sicherheit zu optimieren. Unsere **Remote-Management-Funktionen** stellen sicher, dass Endgeräte jederzeit und ortsunabhängig gewartet und gesichert werden können.“

Zusammenfassung

- Einheitliche Verwaltung über alle Geräte und Plattformen
- Umfassende Analyse-, Reporting- und Remote-Funktionen
- Flexibles Management von überall, jederzeit

Lösungsnutzen

„Unser Fokus liegt darauf, **konkreten Mehrwert** für unsere Kunden zu schaffen, indem wir ihre IT-Abteilung entlasten und gleichzeitig **Compliance-Anforderungen** mühelos erfüllen. Ein wichtiger Aspekt ist die **automatisierte Lizenz- und Software-Compliance-Verwaltung**, die es unseren Kunden ermöglicht, ihre Lizenzbestände kontinuierlich zu überwachen und sicherzustellen, dass keine unnötigen Ausgaben für überschüssige Lizenzen entstehen. Das spart nicht nur Kosten, sondern reduziert auch Risiken durch nicht erfüllte Compliance-Vorgaben. Darüber hinaus bieten wir durch unsere **integrierten Sicherheitsfunktionen** wie Remote-Management, Patching und Monitoring einen **proaktiven Schutz** gegen Cyberbedrohungen und Sicherheitslücken, was die Belastung der IT-Abteilungen erheblich verringert. Unsere Lösung automatisiert viele der zeitaufwändigen und fehleranfälligen Aufgaben, wie etwa die Softwareverteilung, das Patchmanagement und die Geräte-Compliance. Dies ermöglicht den IT-Teams, sich auf strategische Projekte zu konzentrieren und reduziert gleichzeitig den **administrativen Aufwand**.“

Zusammenfassung

- Automatisierte Lizenz- und Compliance-Verwaltung
- Sicherheitsfunktionen entlasten die IT-Teams nachhaltig
- Routineaufgaben werden durch Automatisierung effizient erledigt

Zukunftsauaussichten: Aagon

Sebastian Weber, Chief Evangelist bei Aagon

Aagon überzeugt Kundinnen und Kunden auf ganzer Linie. Damit das auch in Zukunft so bleibt, plant **Aagon** die eigenen Produkte und Services weiter zu optimieren. Im Folgenden gibt **Sebastian Weber** einen Einblick in die Zukunft von **Aagon**.

„Im Jahr 2025 starten wir eine umfassende Offensive zur hybriden UEM-Strategie. Ein zentrales Element dabei ist unser ACMP Intune Management Modul, das mehrere Intune-Portale mandantenfähig in einer einzigen Konsole vereint. Dies ermöglicht eine effiziente Verwaltung mehrerer Tenants ohne ständiges Umschalten – ein bedeutender Vorteil für viele Anwender. Zusätzlich bieten wir eine nahtlose Anbindung der Entra ID, inklusive Benutzerimport, um eine gezielte App-Zuweisung an Geräte, Benutzer und Gruppen zu ermöglichen. Die Verknüpfung von Intune Devices mit bestehenden ACMP Clients ist dabei selbstredend und bietet so zur Übersicht in einer Konsole einen großen Mehrwert.

Unser Ziel ist dabei eine ganzheitliche UEM-Lösung, die sämtliche relevanten Plattformen – Windows, Linux, macOS, iOS und Android – integriert. Ein weiteres Highlight ist die Unix- & Mac-Skriptverwaltung, die noch dieses Jahr erscheint. Dabei erleichtern bewährte ACMP-Mechanismen für Test- und Freigabeprozesse die tägliche Arbeit erheblich.

Ein drängendes Problem ist die fehlende Treiberunterstützung des WSUS ab Ende April. Wir reagieren darauf, indem wir ausgewählte Drittanbieter-Treiberkataloge in unser CAWUM integrieren und so die entstehende Lücke schließen.

Besonderes Augenmerk legen wir auf das Schwachstellenmanagement, das wir 2025 weiter ausbauen und verstärken, damit die immer rasanter steigenden Anforderungen an die IT-Sicherheit effizient erfüllt werden können.

Natürlich bleibt auch das Kundenfeedback ein zentraler Bestandteil unserer Entwicklung. Viele kleine Feature- und Oberflächenoptimierungen werden folgen, um die Benutzererfahrung kontinuierlich zu verbessern.“



Top Sports Fitness

„Wir haben nicht die Ressourcen, um für Software ein Vermögen auszugeben. Bei Aagon fanden wir einen enormen Funktionsumfang zu einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis.“

IT-Abteilung



Westpfalz-Klinikum GmbH

„Wir konnten einen tatsächlichen Benefit in der täglichen Arbeit feststellen – wir sparen Zeit. Dadurch können die gewonnen Ressourcen in anderen Projekten eingesetzt werden.“

Tobias Schmitt, Referatsleiter

Westpfalz-Klinikum



Vendor Insights: Aagon

Analystenstatement – Raphael Napieralski, Analyst bei techconsult

Aagon hat sich als innovativer Anbieter im Bereich MDM/UEM etabliert und konnte sich dank hervorragender Nutzerbewertungen eine Spitzenposition im MDM/UEM-Diamanten des Professional User Ratings – Security Solutions 2025 sichern. Besonders hervorzuheben sind unter anderem der herausragende Service und Support, das breite und sich stetig entwickelnde Produktportfolio, sowie die starke Fokussierung auf eine ganzheitliche Lösung stellen das Fundament von **Aagon** dar.

Die hohe Produktloyalität und die Empfehlungshäufigkeit bestätigen die starken Resultate von **Aagon** und verdeutlichen die ausgeprägte Ausrichtung auf die Zufriedenheit der Kunden.

Aus diesem Grund sind Entscheidungsträger, die eine neue Lösung für MDM/UEM suchen, gut beraten, **Aagon** in ihre Auswahl einzubeziehen. Die Lösung bietet Unternehmen jeder Größe nicht nur heute, sondern auch langfristig einen optimalen Schutz für ihre mobilen Endgeräte.

Drei Gründe für die hohe Kundenzufriedenheit von Aagon:

- Integration von Security, UEM und Lizenzmanagement für effiziente und plattformübergreifende IT-Verwaltung
- Direkter, persönlicher Service kombiniert mit kundengetriebener Produktentwicklung
- Zeit- und kostensparende Prozesse dank automatisierter Wartung, Compliance und Administration



Derzeit über
100 unabhängige
Anbietervergleiche
und **Marktstudien** für
den deutschsprachigen
Raum zur Unterstützung
von Sourcing-
Entscheidungen

Zentrale Wissens- und Ressourcenplattform für IT- und Business-
Entscheiderinnen sowie -Entscheider, die ...

- ... aktuell auf der Suche nach faktenbasierten, objektiven & vertrauenswürdigen Anbietervergleichen sind
- ... neutralen, werthaltigen Content zur Orientierung sowie zur Vorbereitung fundierter Entscheidungen über Technologieinvestitionen und IT-Strategien benötigen

Tiefe Einblicke in die Ergebnisse der
Studie erhalten Sie zusätzlich im
Vendor Benchmark PUR S 2025 für
MDM/UEM.

**Komplett kostenlos und ohne
Anmeldung!**

Raphael Napieralski

Analyst

 **+49 561 8109 181**

 **[Nachricht senden](#)**

Oliver Germershausen

Sales Director

 **+49 561 8109 134**

 **[Nachricht senden](#)**



 **info@techconsult.de**

techconsult GmbH
Technology Market Analysts
Baunsbergstr. 37
34131 Kassel

 **+49 561 8109 0**

Über techconsult GmbH

Seit über 30 Jahren ist techconsult – als Research- und Analystenhaus – ein verlässlicher Partner für Anbieter und Nachfrager digitaler Technologien und Services.

Mehr als 35.000 Interviews/Jahr mit Entscheidern, auf der Business- und Technologie-Ebene, Lösungsanwendern sowie Technologie- und Serviceanbietern, bilden die neutrale Grundlage unserer Beratungs- und Projektaktivitäten.

So werden Nachfrager in ihrer digitalen Standortbestimmung und strategischen Planung ebenso unterstützt wie in konkreten Sourcing-Prozessen, um fundierte Entscheidungen auf Basis datengestützter Fakten zu treffen.

In der Entwicklung und Umsetzung individueller Go-To-Market-Strategien profitieren Anbieter sowohl strategisch als auch taktisch von der marktorientierten Unterstützung unserer Analysten und des tc-Partnernetzwerks.

Vertrieb

 **+49 2921 789 200** **[Nachricht senden](#)**

Aagon GmbH
Lange Wende 33
59494 Soest

 **sales@aagon.com**

Über Aagon

„Manage any device in a connected world!“ – Aagon entwickelt seit 30 Jahren Client-Management- und -Automation-Lösungen und ist der Spezialist für die Verwaltung von Endgeräten und die Automatisierung von Standardaufgaben. Durch sorgfältige Entwicklungen, mehr als 20 Jahre Marktreife und die enge Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Partnern sind unsere Produkte perfekt auf Ihre Anforderungen und Bedürfnisse zugeschnitten.